

VETERINARIA



Young

"su veterinaria de confianza"

Montevideo 3360
Tel. 4567 2960

Año 11- N° 66
Edic. Nov-Dic 2016



Los cereales pagan el costo de un sistema que dejo de rotar con pasturas. **Pag: 10-11**

Brasil, variable clave para el futuro de la lechería **Pag: 21-22**

Soja tolerante a la sequía: un paso clave **Pag: 26-27**

RECTIFICACIONES

BISIO

Salto
Barbieri 2062.
Tel: 073 27878 - 073 32708
rechbisio@adinet.com.uy

Paysandú
República Argentina 2068
Tel: 472 23997
rechipay@adinet.com.uy

A LA HORA DE REPARAR LA MEJOR OPCIÓN PARA SUS FIERROS

**EXCELENCIA EN RECTIFICADOS DE MOTORES
CON EL RESPALDO EN TECNOLOGÍA Y AÑOS DE EXPERIENCIA.**



EMPRESA CARLITOS

de ESTELEM S.A.



Construcción de Caminos



Tajamares y Materiales para la Construcción



Asencio y Melo 1254 - Tel. 4567 4118 - Cel, 099 560 613
YOUNG - RÍO NEGRO

PORQUE LO AYUDAMOS A VER LO QUE NO SE VE



www.unicampo.com.uy

22 Años de asesoramiento técnico especializado en Uruguay

Red Agrícola Uruguaya

Agregue valor, integre la red nacional de información georeferenciada

Análisis de sistema de información geográfica



Bvar. Artigas 1011 - Paysandú - Uruguay - Tel: 472 40268 Cel: 098588588

CONTENIDO



Director Agro XXI
Guillermo Borges

- Pag 5 Editorial: Objetivos logrados y cambios digitales
- Pag 6-8 Antibióticos la nueva oportunidad de la carne
- Pag 9 Paysandú es el departamento con mayor venta de tierras
- Pag 10-11 Los cereales pagan el costo de un sistema que dejo de rotar con pasturas.
- Pag 12 Agricultura logró el mejor desempeño en empresas agrícolas ganaderas CREA
- Pag 13 "El nuevo paradigma agrícola es el desarrollo de las bioeconomías".
- Pag 14 Comienza trazabilidad ganadera de medicamentos en diciembre
- Pag 16-17 Decimo evento agrícola en Imágenes
- Pag 18 En España, el agro depende cada vez más del riego y los subsidios
- Pag 19-20 Claves para mejorar la calidad de las aplicaciones de fitosanitarios
- Pag 21-22 Brasil, variable clave para el futuro de la lechería
- Pag 23 BSE aprobó un seguro contra sequía
- Pag 26-27 Soja tolerante a la sequía: un paso clave
- Pag 28-29 La soja que rindió 9200 kilos por hectárea
- Pag 30 Tiempo de cambios

Publicación Bimensual
Año 11 - N° 66
1500 Ejemplares

Redactor Responsable - Coordinación y Promoción Comercial:
Tec. Agr. G. J. Borges Vidart - Cel. 099567932

Diagramación: Wilson Rodríguez
wilsonrodriguezdacosta@hotmail.com.uy
Cel.: 099253377

Registro MEC N° 2310

MARTÍN ECHAZARRETA
Contador Público
18 de Julio 1950 - Tel.: 4567 4669

Dr. Rogelio Gonzales
Abogado
J. R. Ugarte 3508 - Tel 4567 3468

YOUNG TEVE



EL CANAL DE ACA

La Rueda del Mate
AM 680
Radio Young

Lunes a Viernes
19:30 a 21:30
SMS 099206940,
Tel. 4567 4340



Conduce Hugo Nestor Conde Negrín

Jueves a las 22:00 por TV Cable Young

AgroVisión

Una mirada al campo

Promocione su Agronegocio en:



Una Revista de Campo
con los pies sobre
la tierra

gborges07@hotmail.com
Cel: 099 567 932



Objetivos logrados y cambios digitales

En el décimo encuentro, donde el esfuerzo de reunir técnicos, empresarios y equipos de trabajo para tratar problemas productivos- ambientales, logró armar un escenario que permitió amalgamar esos componentes en el Décimo Evento Agrícola de Young.

Con un razonable marco de público, considerando el momento de “bajón” que vive la agropecuaria y con la apertura por parte de la alcaldesa de Young Mercedes Long, transcurrió según lo previsto la jornada de trabajo el tres de noviembre próximo pasado. Que le permitió a la concurrencia llevarse como capital un montón de interrogantes y certezas para el futuro inmediato del agro en cuanto a la producción de carne vacuna y los sistemas agrícolas, como así pasar un momento ameno.

Desde las luces y algunas dudas que proyecta la cadena cárnica nacional en cuanto a los stocks, precios y mercados con la conferencia del Ing. Agr. Rafael Tardágila ; hasta la puesta a punto en el modelo agrícola integrado a la nueva modalidad operativa, donde el ing. Agr. Esteban Hoffman dejó claro el porque de los resultados físicos y de calidad obtenidos en la producción de granos tanto en trigo como en cebada, a través de datos de la investigación.

De consiguiente, las pautas buscadas junto a una interesante participación del auditorio se consiguieron ,lo que permitió alcanzar una jornada enriquecedora y motivadora.

Un indicador de este ambiente de intercambios logrado fue que durante el brindis, en charlas amenas pudimos corroborar que los temas de conversación estaban principalmente en derredor de los conceptos escuchados durante las conferencias . Como corolario de esto fue la sincera apreciación de la alcaldesa (Dr en medicina) que manifestó que hasta ella había aprendido de agropecuaria; en consecuencia podemos decir misión cumplida.

Otro capítulo, es el que nos toca vivir en esta edición de la revista en el cual realizamos la etapa de digitalización casi exclusiva hasta que “aclaren” las condiciones económicas del sector agropecuario para las empresas, debido a un problema de costos operativo.

Y por ser la última edición del difícil presente año transcurrido para todos, les deseamos a nuestros avisadores y sus equipos de trabajo un mejor año 2017 y unas muy felices fiestas.



Agroservicios del litoral

Fumigación - Siembra - Cosecha

Paysandú 1667 - Young - Tél.: 4567 6664 - 099 570 210



MEHITOR
Importación & Distribución
para todo el país...



Pdú: Rpca. Argentina 2112
Telefax: 47241077

Young: Asencio y Minas
Telefax: 4567 2358

Mdeo: Marcelino Berthelot 1474
Telefax: 22085779



Antibióticos la nueva oportunidad de la carne

Podemos pensar que la evolución biológica que extinguió a los dinosaurios es como la aguja que marca las horas de un reloj

Podemos pensar que la evolución biológica que extinguió a los dinosaurios, y abrió el terreno para la expansión de los mamíferos hace 70 millones de años, es algo que como la aguja que marca las horas de un reloj, transcurre demasiado lento para ser observada a simple vista. Pero no es así. Los agricultores observan con preocupación la evolución de las malezas

cada vez más resistentes, al tiempo que los médicos observan con alarma la evolución de las bacterias.

En la evolución se usa la metáfora de carrera armamentista para describir como cambian un atacante y un defensor, un depredador y su presa cada uno buscando subsistir y reproducirse. La velocidad de las gacelas hace más veloces a los guepardos, que a su



redpagos

18 de Julio 1890 -
Tel. 4567 2871-5493 -
Cel. 099722829 -
e-mail: ngalay@adinet.com.uy
www.nestordiaz.com.uy

BODEGA

LEONARDO
FALCONE

Av. Wilson Ferreira Aldunate y Ciudad de Young
Tel.Fax:(+598) 4722 7718
lfalcone@adinet.com.uy

vez hacen más veloces a las gacelas, porque solo las más veloces se salvan de las garras y solo los felinos más veloces logran conseguir su sustento.

La resistencia de las bacterias es un problema grave porque hemos dado a los antibióticos como un hecho consumado. Un dato de nuestra realidad supertecnológica. Pero no es así.

La pasada Asamblea General de Naciones Unidas aparcó la atención en los medios locales porque el presidente del país, Tabaré Vázquez, presentó el caso Philip Morris. Pero la reunión cumbre tuvo otro tema de importancia cualitativa para Uruguay. Fue solo la cuarta Asamblea en la historia de Naciones Unidas que estuvo dedicada a un tema sanitario, y ese tema no era el tabaquismo. Así como antes hubo una dedicada a la epidemia causada por el virus ébola, y previa a esa una dedicada al sida, la de este año se focalizó en lo que se considera el más grave reto sanitario que enfrenta la humanidad: la resistencia bacteriana. Los productores agropecuarios entienden claramente de qué va la resistencia de un ser vivo al ataque que recibe de un producto que le resulta tóxico.

Desde la yerba carnícera a los parásitos gastrointes-

tinales de los ovinos o las garrapatas dan testimonio de los problemas que genera una dosis persistente de un producto. El ser vivo innova, evoluciona y se vuelve invencible.

Eso es lo que nos está pasando a los humanos con los antibióticos. Suministrados sin ton ni son, hacen más resistentes a los antibióticos. Y a veces la carne es fuente de antibióticos.

Quien tiene en un lugar encerrados a miles de animales por mucho tiempo debe darles antibióticos preventivamente o arriesga a que uno enferme, muchos se contagien y ocurra un desastre. Pero quien come la carne de esos animales sanos, está ingiriendo antibióticos sin saberlo y comienza a seleccionar sin querer a las bacterias más tolerantes a antibióticos.

Para el Uruguay pastoril, la decisión de Naciones Unidas de llevar este tema al tope de la agenda es una nueva fuente de oportunidades que se abren. Ya en 2017 la ONU reclamará que los países tomen medidas para evitar alimentos con residuos de antibióticos. En la ganadería uruguaya que desde hace tiempo es promocionada astutamente como una en la que cada novillo tiene “dos canchas de fútbol para pasto-

TRASPORTES MARIO VIERA.

Modernas unidades para un mejor desempeño

Cel.: 099567884

Tel.: 4567- 3388

YOUNG

Venta Añados Especiales y Excedentes de Exportaciones en Oficina

rear” no suele necesitar antibióticos.

Se trata de registrar y certificar lo que en muchos casos ya se hace. Ahí hay un camino de diferenciación que difícilmente tenga retorno. Así como la humanidad tratará de sustituir el petróleo como consecuencia del cambio climático, es muy probable que la producción animal tenga que renunciar paulatinamente a los antibióticos hasta renunciar a su uso. De lo contrario, volveremos a la medicina de los tiempos de Aparicio Saravia, donde una herida menor causaba la muerte por infección.

“Pone al nivel que le corresponde la realidad de las resistencias bacterianas, que están poniendo en riesgo a la medicina moderna”, dijo sobre la resolución de Naciones Unidas José Miguel Cisneros, vicepresidente de la Sociedad Española de Enfermedades Infecciosas y Microbiología Clínica (Seimc) al diario El Mundo de España. “Si no se ponen los medios para atajar el problema, en unas décadas podríamos volver a la era anterior al descubrimiento de los antibióticos. Y que no se puedan realizar trasplantes o cirugías complejas porque no se puede hacer frente a las bacterias”, añadió. Espera que la lucha contra la amenaza de los patógenos resistentes reciba el mismo impulso que la inclusión en la agenda de la ONU dio al combate contra el sida en 1996.

El acuerdo votado en la ONU implica tres compromisos que deben cumplirse en un plazo de dos años.

1) Desarrollar sistemas regulatorios y de vigilancia

para el uso de estos fármacos en humanos y animales.

2) Se promoverá el desarrollo de nuevos productos.

3) Se mejorará la formación tanto de profesionales sanitarios como de la población en general.

“Tenemos que aprender a usar muy bien estos fármacos, porque el mal uso y el abuso son una causa directa de resistencias”, explicó Cisneros.

Esto parece un tema meramente médico. Pero el mismo Cisneros subrayó en esa nota que es fundamental coordinar a las distintas áreas que recurren al uso de antibióticos, como la medicina humana, la agricultura o la ganadería.

Debería llevar también a un cambio cultural, ya que mucha gente cuando va al médico siente que si no le recetan algo ha perdido el tiempo o toma fácilmente antibióticos ante cualquier resfrío. Incluso debería evaluarse si se deben vender con la facilidad actual.

En materia de producción de carne y lácteos el uso de antibióticos pasará a ser regulado. Y lo que es una gran oportunidad para el Uruguay de la trazabilidad ganadera: todo el que no los use –y pueda demostrarlo– será premiado. Es un antes y un después para la medicina y la ganadería pastoril diferenciada de Uruguay.

SERVI-TEC
SERVICIO TÉCNICO & REPUESTOS

095 38 14 29
092 22 14 94

SERVICIO AUTORIZADO
CASE IH
AGRICULTURE

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

AGRÍCOLA
FORESTAL
CONSTRUCCIÓN

18 de Julio 1668 - Young - Río Negro - Uruguay - servi-tec.lyj@hotmail.com

Paysandú es el departamento con mayor venta de tierras durante el primer semestre del año

Con 11.078 hectáreas comercializadas, Paysandú es el departamento con mayor venta de tierras durante el primer semestre del presente año, de acuerdo con la información suministrada por la Dirección de Estadísticas Agropecuarias (DIEA) del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca.

Durante el semestre se realizaron en nuestro departamento 15 operaciones --bastante menos que las 61 que se concretaron en Lavalleja, el de mayor cantidad--, por un total de 11.078 hectáreas --promedio por hectárea de 739--, por un total de U\$S 47.810, lo que da un promedio de U\$S 4.316.

La información de base la proporciona la Dirección General de Registros (DGR) del Ministerio de Educación y Cultura, en el marco de un acuerdo interinstitucional con la DIEA y comprende el registro de todas las operaciones concretadas de 10 o más hectáreas.

Durante el primer semestre de 2016 se realizaron 473 operaciones de compraventa, un 30% menos que las transadas en el mismo período del año anterior. La superficie total vendida alcanzó las 83.000 hectáreas, correspondiendo a una caída del 22% respecto a dicho período.

El monto total operado en el semestre fue de más de 296 millones de dólares, determinando un precio promedio de U\$S 3.557 por hectárea, lo que implica una caída del orden del 4% con respecto al primer semestre del año 2015.

En el segundo trimestre se constató un aumento en el número de operaciones en el orden del 87% y casi se cuadruplicó la superficie vendida con respecto al primer trimestre.

POR DEPARTAMENTO

El 52% de la superficie vendida se concentró en los departamentos de Lavalleja, Paysandú, Durazno y Cerro Largo. Entre los cuatro acumulan ventas por 43.000 hectáreas y casi 160 millones de dólares, equivalente al 54% del monto total transado en el período.

Colonia, San José y Soriano, con suelos de mayor potencial productivo, en especial para la agricultura de secano, registran los precios promedios más altos: Colonia con U\$S 6.533, San José U\$S 6.044 y Soriano U\$S 5.423/ha. En el otro extremo, con cifras que se ubican un 50% por debajo del promedio general se

encuentra el departamento de Artigas, con U\$S 1.771, seguido de Salto (U\$S 1.889/ha) y Treinta y Tres (U\$S 2.157/ha).

POR ESCALA DE SUPERFICIE

Si bien el 72% de las operaciones se realizaron por superficies entre 10 y 100 hectáreas, acumulan solo el 14% del área vendida. En el otro extremo, las 11 operaciones de más de 1.000 hectáreas aportan el 40% del área vendida y el 44% del monto operado. Las transacciones de más de 1.000 hectáreas fueron las que obtuvieron un precio mayor por unidad de superficie, siendo este de U\$S 3.979/ha, seguidos muy de cerca por los campos entre 10 a 100 hectáreas con un precio promedio de U\$S 3.856/ha. Por otra parte, el valor más bajo se registra en transacciones de campos entre 201 a 500 hectáreas (2.975 U\$S/ha), ubicándose un 16% por debajo de la media general.

POR PRECIO DE VENTA

Cuando la apertura de la información se realiza por precio de venta, se desprende que el intervalo de precio definido entre U\$S 3.001 a 4.000/ha es el que concentra mayor número de operaciones --17% del total--, con más de 22.000 hectáreas vendidas a un precio promedio de U\$S 3.488 por hectárea.

ANÁLISIS RETROSPECTIVO

Se presenta el resumen de información retrospectivo desde el año 2000, cuando se concretó un total de 35.467 operaciones de compraventa, por más de 7,9 millones de hectáreas.

El valor medio del período es de U\$S 1.514/ha, con precios que oscilan entre U\$S 386/ha para el año 2002 y U\$S 3.934/ha para el año 2014. El precio medio anual ha aumentado de manera ininterrumpida entre los años 2003 y 2014, luego sufrió una baja de 9% en 2015 y en el primer semestre de 2016 se evidencia una caída de un punto porcentual basados en 2015.

Desde el segundo trimestre de 2008, el precio medio trimestral, tomando trimestres móviles, se ha ubicado siempre por encima del valor medio del período.

Con el fin de contribuir a una mejor visualización de la distribución de las diferentes transacciones que se realizaron en el semestre, se creó el indicador de dólares por hectárea por sección judicial.

SERVIALY

MOVIMIENTO DE SUELOS EN GENERAL



Cels. 098 841 065 / 099 131 399

servialy@gmail.com - Young - Río Negro



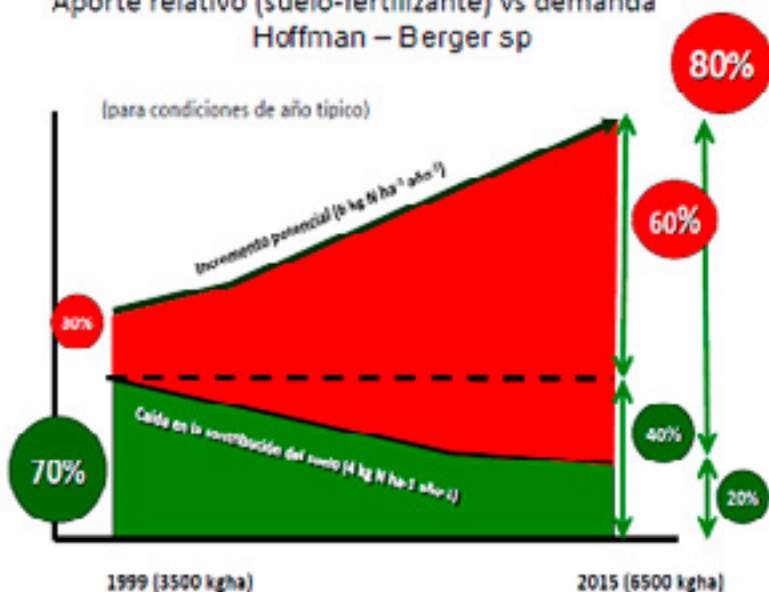
Los cereales pagan el costo de un sistema que dejo de rotar con pasturas. Que aprendimos para el futuro en estos últimos 10 años.

E. Hoffman Berasain. Profesor de Cereales Cultivos Industriales. GTI Agricultura. Dpto de Producción Vegetal. EEMAC – FAgro- UdelaR

Nos encontramos en una fase de inflexión del área agrícola con fuerte caída del área física y cosechada por año. Retracción del área de zonas marginales y con mayores costos por su distancia a los puertos y un evidente cuasi estancamiento de la productividad de todos los cultivos extensivos. La caída de los precios, los altos costos de producción (en parte derivado del incremento en las necesidades de insumos) y mayor riesgo asociado a la actividad explican en parte esta situación.

En este escenario en donde la mayoría de las chacras son viejas, además de la caída en el stock de Fósforo (P) y Potasio (K), es evidente que ya no existe efecto residual alguno de las pasturas, y en

Aporte relativo (suelo-fertilizante) vs demanda Hoffman – Berger sp



Óptica Lauren

somos parte de tu vista

ALERTA ! PROMOCIONES INCREÍBLES !

PROMO 1

2 pares anteojos recetados completos, amazon y cristales

\$ 2.950

CON TU COMPRA **20%** DESCUENTO EN JOYAS Y RELOJES

PROMO 2

2 pares anteojos de sol polarizado 100% UV

\$ 2.980

CON TU COMPRA **20%** DESCUENTO EN JOYAS Y RELOJES

PROMO 3

OSILOR Antojos multifocales, antirreflejo, amazon incluido

\$ 6.890

CON TU COMPRA **20%** DESCUENTO EN JOYAS Y RELOJES

COLÓN 1252 esq. MONTECASEROS
Tel.: 472 20064 - PAYSANDU



general los cereales desde el punto de vista tecnológico sufren las consecuencias de un incremento en la deficiencia sobre todo de Nitrógeno (N), a pesar de que tecnológicamente se registra un incremento en las cantidades de N utilizadas a nivel de producción. Consecuencia de una demanda de N que crece más que la oferta (Figura 1), y como resultado del impacto del mejoramiento genético en el siglo XXI (confirmado en los nuevos cultivares en uso en la actualidad), el desajuste de la nutrición es uno de los principales responsables del estancamiento.

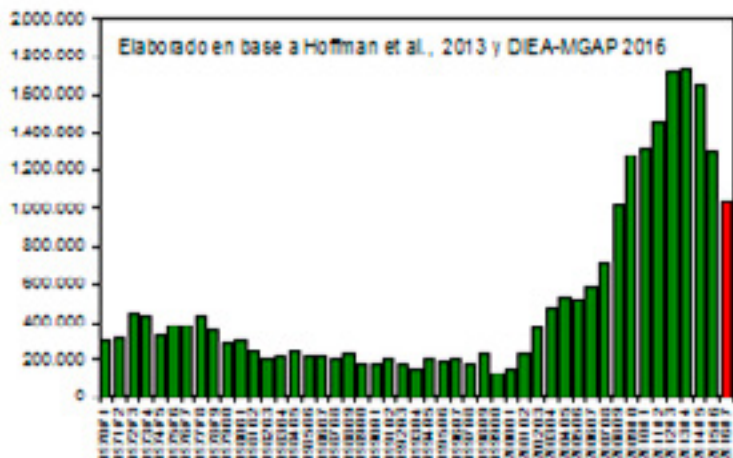
Esta situación se hace muy evidente además en la disminución de la proteína en grano (componente de la calidad clave en los cereales, que condiciona fuertemente su valor de mercado, sobre todo en trigo y cebada).

Es un hecho que cae el área sembrada, en particular la de las gramíneas, la soja domina y en muchas zonas ya es el único cultivo de renta. Es evidente que el sistema no resiste esta situación, pero no cambia a la velocidad necesaria.

Haber dejado el sistema de rotación con pasturas, frente a esta coyuntura nos pone en una encrucijada si queremos que el área no siga disminuyendo (Figura 3). En este momento lo que aprendimos en estos últimos 10 años, nos debe

dar elementos para decir a donde queremos estar cuando estemos cruzando la barrera del 2020. Debemos parar para repensarnos, pero ya no hay duda de que debemos cambiar.

Evolución del área física bajo agricultura en Uruguay en los últimos 40 años.



COPAGRAN
COOPERATIVA AGRARIA NACIONAL



Sucursales

Sucursal Paysandú
25 de Mayo 1443
Tel.: 4722 2178
copagranpaysandu@copagran.com.uy

Sucursal Guichón
Dr. Pazos 245
Tel.: 4742 2126
copagranquichon@copagran.com.uy

Sucursal Young
Montevideo 3511
Tel.: 4567 3111
copagranyoung@copagran.com.uy

Sucursal Palmitas
Calos Reyes esq. 18 de Julio
Tel.: 4537 9830
copagranpalmitas@copagran.com.uy

Sucursal José E. Rodó
Ruta 2 Km. 209
Tel.: 4538 2152/2040
copagranrodo@copagran.com.uy

Sucursal Riso
Calle 6 entre 7 y 3
Tel.: 4530 8070
copagranriso@copagran.com.uy

Sucursal Ombúes de Lavalle
Zorrilla de San Martín 855
Tel.: 4576 2098
copagrancolonia@copagran.com.uy

Sucursal Conchillas
David Evans s/n
Tel.: 4577 2180
copagrancolonia@copagran.com.uy

Sucursal Carmelo
Cont.Zorrilla de San Martín 906
Tel.: 4542 2556
copagrancolonia@copagran.com.uy

Sucursal Nueva Palmira
Gral. Artigas 1362
Tel.: 4544 6018
copagrancolonia@copagran.com.uy

Sucursal Montevideo
Av. 18 de Julio 1645 Piso 8
Tel.: 2408 7887
copagran@copagran.com.uy

Plantas de Silos

PAYSANDU

Paysandú
Ruta 90, Km 6.500
Tel: 4722 7529

Guichón
José Pedro Varela s/n
Tel: 4742 2414

RIO NEGRO

Planta de Young
Ruta 3, Km 311.500
Tel: 4567 3116

SORIANO

José E. Rodó
Ruta 2, Km 209
Tel.: 4538 2008

Riso
Calle 4 y vía férrea
Tel.: 4530 8049

Palmitas
Vicente Otcoven s/n
Tel.: 4537 9873

COLONIA

Ombúes de Lavalle
Ruta 55, Km 28.500, Colonia
Tel.: 4576 2105

Viboras
Ramal Ruta 97, Km 12.500, Colonia
Tel.: 4540 2149

Agraciada
Ruta 12 y Km 21, Colonia
Tel.: 4540 4097

Conchillas
David Evans s/n casi Kyle, Colonia
Tel.: 4577 2180



Agricultura logró el mejor desempeño en empresas agrícolas ganaderas CREA

Las empresas agrícolas ganaderas CREA alcanzaron un mejor desempeño en el ejercicio 2015/2016, en relación al período anterior, siendo claramente la agricultura la que hizo los mayores aportes a la combinación productiva en materia de Producto Bruto. Sobresalió especialmente la baja de costos que terminó impactando en los ingresos de capital que mejoraron fuertemente, estimándose en 45% la suba, luego de dos años de valores a la baja.

El coordinador del área agrícola ganadera de la Federación Uruguaya de grupos CREA (Fucrea), Nazar Rodríguez, destacó a El Observador Agropecuario esos mejores resultados e informó que en cuanto a la asignación de las áreas se produjo un aumento en las superficies dedicadas a la ganadería en sistemas mixtos.

El ingreso de capital promedio de estas empresas marcó mejoras en sus distintos indicadores, al ubicarse en primer lugar un ingreso de US\$ 152 por hectárea, frente a los US\$ 109 que se habían alcanzado en la zafra anterior. A su vez, se registró una rentabilidad de 1,9% cuando en el ejercicio anterior fue de 1,3%.

Bajan los costos

El trabajo de los técnicos de Fucrea permitió verificar un ajuste a la baja en todos los costos, incluyendo los de renta por hectárea asignada.

Precisamente la baja de la canasta de costos de las empresas agrícolas ganaderas es lo que explica la mejora de los ingresos de las empresas. Rodríguez opinó que el factor costo demuestra que “estamos en un nivel en el cual, si las empresas mejoran su gestión, podrán tener mejores resultados”, para lo que hay que seguir trabajando.

Baja del producto bruto

Rodríguez resaltó que en esta zafra se produjo una baja en los ingresos agrícolas, principalmente por el rendimiento de los cultivos del ciclo de verano.

Si bien bajaron los costos, que se adecuaron bastante a las características del negocio este año, el Producto Bruto de las

empresas siguió bajando.

Fueron determinantes la baja en los rendimientos de la soja. El gran problema es que no se pudo lograr el Producto Bruto que se esperaba, explicó Rodríguez.

Por otra parte, los productos brutos ganaderos presentaron una baja en función de los dos componentes de este indicador. Se trata del precio del kilogramo producido y la producción equivalente de carne, a excepción de los sistemas ganaderos, que no bajaron la producción de carne.

También bajaron los resultados de la producción ganadera y bajó el precio del kilo producido.

El estudio incluyó un desglose de las empresas como agrícolas, agrícolas ganaderas y ganaderas. Se observó que las empresas agrícolas y agrícolas ganaderas aumentaron los ingresos de capital y en ellas los insumos – sin renta– bajan entre 15% y 17%.

Sin embargo las empresas ganaderas bajan el Producto Bruto, así como los gastos en insumos e ingreso de capital, en todos los casos comparado con el ejercicio anterior.

En volumen físico, se alcanzaron muy buenos resultados en los cultivos de invierno, pero con malos precios y con menores resultados en la soja, que ocupa 88% del área de verano de las empresas CREA.

Precisamente, Rodríguez resaltó que el producto agrícola tiene un papel relevante en el Producto Bruto total de estas empresas.

Baja de costos

Para el coordinador agrícola ganadero de la Federación Uruguaya de grupos CREA (Fucrea), Nazar Rodríguez, será necesario seguir trabajando en aspectos relativos a la mejora de gestión de las empresas. El técnico de Fucrea sostuvo que ese aspecto será fundamental para aprovechar en toda la dimensión posible la baja de los costos productivos que ha ocurrido.

Además, Rodríguez opinó que los cambios en la ecuación de costos de los dos rubros –agricultura y ganadería– plantean desafíos sobre cuál de ellos se debe priorizar en el futuro.

Carlos Fisher 1918 - YOUNG - RÍO NEGRO - URUGUAY
Tel.: 4567 6130 - Cel.: 099 567 359



**ATENCIÓN
LAS 24 Hs.**



**Alquiler de autos, camionetas y minibuses
Con o sin chofer.**

"El nuevo paradigma agrícola es el desarrollo de las bioeconomías"

Lo sostuvo Jorge Latuf, coordinador general de Aacrea. El técnico, de Madariaga (Bs. As.), analizó el presente y futuro del sector.

1 - ¿Cuál es su evaluación sobre estado actual del sector?

Se percibe la sensación, que parece novedosa, de que el sector agropecuario será el motor de la recuperación económica del país y el generador de desarrollo local. Actualmente, la sociedad está valorando nuevamente lo que el sector agropecuario le aporta a todos. También las autoridades lo ven: saben que el campo tiene una altísima capacidad de inversión en el sector y en sus comunidades. Todas estas percepciones se parecen a lo que sucedió post crisis del 2001, exceptuando que el contexto internacional de hoy es más desfavorable que el de entonces.

2 - Teniendo en cuenta que por su función recorre muchas zonas, ¿cuál es el diagnóstico de las diferentes regiones?

El diagnóstico es dispar. En el Litoral, hay muchas zonas que aun padecen los daños de las inundaciones y los excesos hídricos; en Cuyo, las producciones regionales perdieron competitividad y posición en los últimos años; por su parte, en el NOA sucedieron dos años climáticamente muy complicados y también complicó el esquema con altos costos productivos. En el caso del NEA, la falta de las rotaciones impactó negativamente en los rendimientos de los cultivos, En Santa Fe y parte de Córdoba, el haber perdido la producción de verano 2015/16, a solo días de cosecharla y teniendo en cuenta que era un gran campaña, fue un gran golpe afectó a nivel productivo y emocional.

3 - ¿Coincide con la idea de que cambió el ánimo de los productores pero aun no piensan en el largo plazo?

Es muy cierto, ya que cambió el contexto y el productor ya modificó su mentalidad. Sin embargo, en los últimos diez años se acostumbró a planificar el corto plazo. Hay que considerar

que ahora se está terminando un ciclo planificado con mucha incertidumbre y ésta es la primera campaña con nuevas reglas y certezas. Por eso, aun el productor no puede pensar para los próximos diez años.

4 - Con el cambio de contexto, ¿la agricultura está mejor posicionada que la ganadería o viceversa?

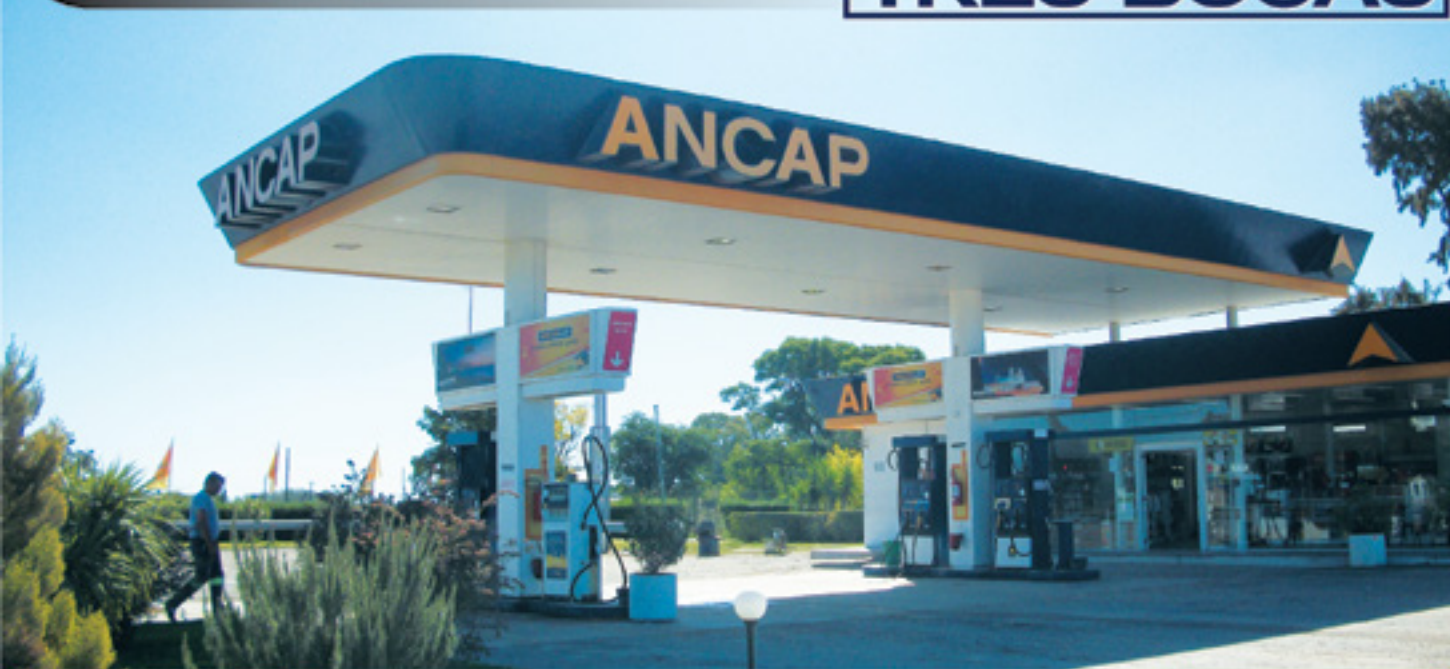
Las diferencias son que la agricultura tiene la ventaja de una mayor capacidad de reacción para modificar el rumbo de las decisiones y un retorno de la inversión más rápido, respecto a la ganadería; sin embargo, el negocio ganadero actualmente es más ventajoso porque todos los novillos que se producen, se consumen. Es decir, hay baja oferta por un producto muy demandado.

5 - ¿Cuál es el nuevo paradigma en la producción agropecuaria argentina?

Sí, los hay. Uno de ellos, tal vez el próximo, es el desarrollo de las bioeconomías. Es decir, el agregado de valor para la materias primas, lo cual permitirá un salto de calidad en los próximos años. Ya hay una integración importante de productores que, además de producir mucho y de forma eficiente, también quieren avanzar en la cadena productiva.

6 - ¿En qué tiempo se puede producir este cambio y en qué otras tecnologías está pensando para elevar el potencial?

Ya hay iniciativas productivas relacionadas con este cambio de paradigma y estimo que se puede consolidar en menos de diez años. Y, respecto a las nuevas tecnologías, claramente estoy pensando en el riego como herramienta que aun tiene escaso desarrollo en el país y puede producir un gran salto productivo.



LUBRICANTES
ANCAP

Abierto 24 horas
365 días al año

Minimercado
Balanza

Ruta 24 y Ruta 25 - Tel.: 4560 9000





Comienza trazabilidad ganadera de medicamentos en diciembre

El ministro Aguerre destacó los desafíos para seguir en la campaña contra la garrapata

El ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Tabaré Aguerre, anunció que

en diciembre próximo comenzará a funcionar el sistema Vigía, que hará la trazabilidad ganadera de los medicamentos. En una primera instancia estará vinculado al combate a la garrapata, pero en el futuro se aplicará a otros controles, como el uso de los antibióticos.

También adelantó que promoverán las normas que establezcan la gravedad de cualquier omisión que ponga en riesgo el estatus sanitario del país, lo que implicará responsabilidades empresariales individuales.

Por ejemplo, en algunos países en la guía de propiedad de tránsito del ganado se incluye una declaración jurada de los productores de que no usó determinados productos y Uruguay está en ese camino, explicó Aguerre.

El jerarca se refirió a estos temas en el taller de cierre de la campaña 2016 de la Comisión interinstitucional de extensión en control de garrapata y tristeza parasitaria que tuvo lugar ayer en la Dirección General de los Servicios Ganaderos, en la ruta 8 km 17.

Aplicación pronta

Aguerre sostuvo que el país tiene todas las condiciones para hacer un control de este tipo al tener registrado a todos los productores y laboratorios de específicos veterinarios. Adelantó que está pronta la aplicación, la semana que viene estará lista la normativa y espera "que se ponga en práctica en diciembre".

Luego de la evaluación de los veterinarios oficiales y privados sobre la actividad cumplida en esta primera etapa, donde se hicieron 36 charlas en todo el país, con la participación de 1.100

productores, Aguerre destacó que el iceberg es la garrapata. Y lo que afloró fue la punta del iceberg, al hacer referencia a los residuos del producto etión en carnes, lo que permitió encarar la situación más a fondo, como es la inocuidad de los alimentos.

Dijo que el problema son las pérdidas por la garrapata en los ganados y también la inocuidad de los alimentos, que se ve alterada con residuos que eran utilizados para combatir esa enfermedad, en alusión a los contenedores con carne rechazados en EEUU.

Nuevo mapeo

El titular del MGAP resaltó que se utilizará el sangrado del 50% de la faena bovina que se hace para buscar problemas de brucelosis en las hembras para generar un nuevo mapeo de la presencia de la garrapata a nivel de todo el país.

Aguerre también sostuvo que el MGAP proyecta hacer una certificación de productos y de procesos de producción en base al registro de los eventos sanitarios que permite la trazabilidad. En ese marco, "viene la parte difícil, porque somos todos buenos, pero si nos controlan somos mejores", agregó al referirse a la capacidad de fiscalización que se debe desarrollar.

Prórroga por etión

El Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP) dispuso prorrogar por 180 días a partir del 5 de octubre pasado el plazo dispuesto para que los laboratorios veterinarios presenten los resultados de pruebas de residuos en tejidos de bovinos tratados en base al garrapaticida etión. Por una variación en el protocolo utilizado anteriormente, se entiende que insume mayor tiempo para la culminación de las pruebas por parte de los laboratorios involucrados.

Por lo tanto, el uso de etión continúa prohibido en Uruguay, hasta tanto terminen las pruebas que se realizan con los laboratorios veterinarios, destacó a El Observador el presidente de la Cámara de Especialidades Veterinarias (CEV), José Mantero.

Carnes y Chorizos Calidad de Exportación

Horario de 8:00 a 13:00 y de 17:00 a 21:00 hs.



CARNICERÍA
FRICASA 7

CARNICERÍA FRICASA 7

Ofertas
Semanales
de Asado

CARNICERÍA FRICASA 7

Tel.: 472 34978

Trabajamos con
Todas las Tarjetas

E. Chaplin 1061 - Tel.: 4723 4978 - PAYSANDÚ

EMPRESA

ALBERTO URRESTARAZU

Responsabilidad, Trayectoria y la mejor Tecnología
conjugados a su servicio

Cel.: 099 567 972



De Sol a Sol

TODOS LOS LABOREOS DE SUELO



SERVICIOS DE SIEMBRA Y COSECHA



10^o Evento Agrícola

PATROCINÓ



AUSPICIAN



Ingreso



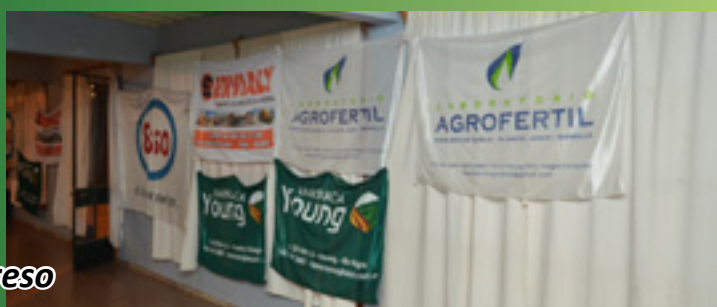
Acreditación



A. Castiglioni - Chicas Hogar Esperanza



Ingreso



Escenario



Colaboración Hogar Centro Esperanza

TRANSPORTES LUIS BOSCOV

Transporte de ganado en todo el país

Oficina y Deposito: Ruta 3 Km.307¹/₂ Young
 Tel: 4567 6320-Fax: 2974
 Cel.:099567954
 mail: transboscov@adinet.com.uy

A cualquier problema siempre le encontramos la solución



Participantes

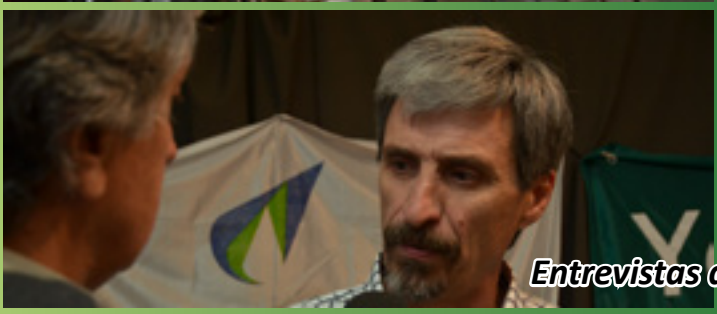


Intervenciones



R. Tardaguila

E. Hoffman



Entrevistas de Agrovisión



Parte del brindis

Apertura - Alcaldesa M Long

En España, el agro depende cada vez más del riego y los subsidios

La mayor parte de los cultivos crecen con sistemas de irrigación.. Además, el 60% de los ingresos de los productores provienen de los subsidios de la UE.

La agricultura española es intensamente subsidiada por la Política Agrícola Común (PAC) europea; y fue la mayor parte del producto español hasta la década del '60 (22,6% del PBI y 41,7% del empleo). Hoy ocupa a menos del 5% de la fuerza de trabajo y su participación en el PBI es 2,5% del total.

La agricultura con sistemas de irrigación ocupa gran parte de España por necesidad (país árido y semi-árido en la meseta central), con las provincias del Litoral (Valencia, Murcia, Catalunya), que disponen de regadíos desde los tiempos romanos.

Este cinturón costero del Mediterráneo se ha convertido en una de las zonas agrícolas más productivas de España y de Europa (huertas de Murcia y valencianas), con regadíos cuya producción es protegida por plásticos.

Las tierras agrícolas españolas están extremadamente parceladas, a pesar del esfuerzo de concentración iniciado a partir de 1956, que llevó las unidades productivas a un promedio de 2,58 hectáreas – que es el actual – mientras que antes de este punto de inflexión eran de 0,34 hectáreas.

El agro español, en términos de superficie cultivada, es el segundo de Europa por detrás de Francia y antes que Polonia, y alcanza un total de 24,8 millones de hectáreas.

En 2005 produjo 14 millones de toneladas de granos (cereales): 3,8 millones de trigo; 8,3 millones de cebada; 4 millones de maíz; 2,6 millones de papa; 5,9 millones de toneladas de uvas.

La pesca española es decisiva en la producción agroalimentaria de la península y su flota ocupa los primeros puestos entre los países europeos, tanto en captura como en número de bar-

cos.

La captura ascendió a 1,5 millones de toneladas en 2005, y se concentra en el atún. España responde por 60% de las capturas totales europeas (250.000 toneladas), lo que la convierte en la segunda productora mundial.

La industria ictícola ha tenido un enorme desarrollo. Produjo 311.087 toneladas en 2003 y crece a una tasa promedio de 15% anual; y es la segunda de Europa (Noruega es la primera).

La producción de vinos de España alcanzó a 42 millones de hectolitros en 2015 y convirtió a la vitivinicultura española en la tercera de europea, después de Italia y Francia.

España es el mayor exportador mundial de vinos, ante todo a los dos grandes mercados emergentes, que son EE.UU. y China; y cuenta con 954.659 hectáreas de viñedos plantados (42% menos que en 1980) en las zonas semi-áridas de la Gran Meseta Central, Castilla-La Mancha (473.268 hectáreas en 2015), Extremadura (80.391 hectáreas) y Castilla-León (63.759 hectáreas).

Los vinos españoles tienen menor contenido alcohólico que los italianos y franceses, pero poseen marcas de orden mundial. De ahí que, la extensión de viñas cultivadas sea la mayor del mundo (más de 15% del total mundial): 1,2 millones de hectáreas y el consumo doméstico per cápita es uno de los más elevados de Europa y del mundo con 39 litros por año y por persona.

Aún en estas condiciones, los agricultores españoles reciben casi 60% de sus ingresos de los fondos especiales europeos que la PAC posee en Bruselas.



Montevideo 3095 - Young - Telefax: 4567 2665 - Cel: 099567410

TALLER
EL MAGA
MECÁNICA GENERAL - NAFTA - DIESEL
Joaquín Suárez casi Tacuarembó
Cel 099109299 - Paysandú

Claves para mejorar la calidad de las aplicaciones de fitosanitarios

Tres expertos explican lo más importante para que las aplicaciones contra plagas, malezas y enfermedades se lleven a cabo con una técnica bien precisa.

En años, como los últimos, en los que la rentabilidad de los cultivos no ha sido la esperada por los productores, optimizar los recursos y ser cada vez más eficientes fueron premisas para que el negocio sobreviva y sea sustentable.

Ahora, con un contexto distinto, lograr la eficiencia en tareas clave, como las aplicaciones de fitosanitarios, es algo que pue-

de, además, marcar una amplia diferencia en rinde. Por eso AGRO XXI dialogó con tres expertos para conocer cómo realizarlas de la mejor manera, contra enfermedades, plagas y malezas.

Para Rubén Massaro, especialista del Inta Oliveros, Santa Fe, en muchos casos se utilizan técnicas que generan alta deriva y, así, hay alto riesgo de dañar organismos que no son el objetivo.



Taller de Electricidad OJEDA

Automoviles - Camiones - Camionetas

Maquinaria Agrícola - Bobinados - Generadores

**W. Ferreira c/ Joaquin Suarez
Tel.: 4723 7594 - Cel.: 098 541 290
Paysandú**

“Hay disponibles tecnologías en la actualidad como para realizar una aplicación casi sin deriva”, explicó.

Por su parte, Julián Etchegoyen, responsable de coadyuvantes de Rizobacter, coincide en que “hay que trabajar sobre la eficiencia de aplicación”. Y precisó que el 70% de la eficiencia de la aplicación de fitosanitarios se explica por la calidad de esa aplicación. Según el experto, los aplicadores argentinos evolucionaron mucho con respecto a los de otros países de la región, pero cree que igualmente queda mucho por hacer.

En este sentido, enfatizó la importancia de los coadyuvantes, Entre ellos hay, por ejemplo, correctores para mejorar las condiciones del agua. Además, hay antievaporantes y reductores de deriva, para disminuir los problemas ambientales. También productos superhumectantes, que permiten lograr varios puntos de contacto, para el activo llegue al objetivo.

Luis Lanfranconi, del Inta Río Primero, Córdoba, hizo foco en las malezas. “En las zonas de la Pampa Húmeda donde más temprano cosechan los cultivos de verano, aparecen rápidamente las malezas de otoño invierno, sobre todo la rama negra”, diagnosticó. En consecuencia, el experto destacó que los barbechos se deben realizar con herbicidas preemergentes con acción residual.

Pero aclaró que, para que el preemergente actúe, debe llover una vez que se aplica. “Si no hay lluvias, hay que ver cómo aplicar o demorar el trabajo para cerca de una lluvia, porque el producto funciona cuando se incorpora en el perfil del suelo”, remarcó.

Para malezas, plagas o enfermedades, las aplicaciones son clave. Por eso, vale la pena escuchar a los expertos y hacerlas bien.

Seis pasos para ser los más eficientes

Rubén Massaro, especialista del INTA Oliveros, brindó seis pautas para lograr una aplicación de calidad.

Conocer la calidad del agua. Se trabaja sin saber las características del agua y esto puede afectar a los fitosanitarios.

Ordenar de manera correcta la carga en el tanque. Primero se deben colocar las suspensiones concentradas. En segundo lugar, los emulsionantes y, en última instancia, los solubles. Si hay que agregar un coadyuvante, se debe hacer al final. Además, el sistema de agitación más eficiente es el mecánico.

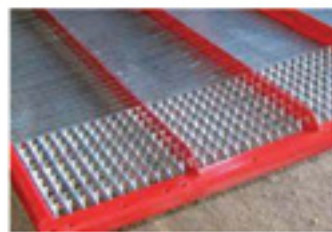
Medir el caudal individual de cada pico. Se debe obtener la uniformidad de la distribución del caudal de la barra. Hay productos que quedan dentro de la cañería, se pegan y esto provoca que haya una desuniformidad en la aplicación.

Utilizar pastillas hidroneumáticas (antideriva). Las pastillas que se usaban antes eran solo hidráulicas. Con esta tecnología, que trabaja con agua y aire, se puede reducir la deriva a cero.

Conocer las condiciones meteorológicas. Hay horas del día en que no se puede trabajar. Con temperaturas máximas 40 grados durante el día, la ventana de pulverización está acotada desde las 24:00 am a las 8:00. Y en días de menor temperatura, alrededor de 35 grados o menos, desde la madrugada hasta la 13:00.

Lavar los equipos. Es para evitar la fitotoxicidad de determinados herbicidas cuando pasan de una situación a otra. Hay que utilizar lavadores comerciales que sean capaces de aflojar las durezas de las cañerías y desactivar los productos.

Reparación de zarandas y zarandones de cosechadoras



Baltazar Brum 1886 - Young - Cel.: 098775854 - Tel.: 4567 3345

Autopartes AVENIDA

Desarmadero, compra y venta
de chatarra en general



Av. Enrique Chaplin 1377 bis/ tel.: 4722 9333- 099725853
e-mail.: sergiopeyro@hotmail.com / Paysandú - Uruguay

Brasil, variable clave para el futuro de la lechería

Brasil ha concentrado un porcentaje importante de las ventas de lácteos uruguayos al exterior. Eso va de la mano de una gran fragilidad: ¿qué pasará con el tipo de cambio? ¿se apreciará o debilitará el Real frente a la moneda norteamericana? ¿habrá más competencia de oferta en la primavera? Hoy Brasil es el soporte de los precios que paga la industria, pero ¿qué podrá ocurrir en unos meses? El diálogo con el Gerente General de CLALDY, Erwin Bachmann, recorrió distintas aristas, desde la experiencia con Venezuela -que, asegura, volverá a ser un mercado importante para Uruguay- hasta la preocupación por el componente mano de obra a lo largo de toda la cadena láctea.

Cómo se cerró el capítulo Venezuela y que saldo le dejó, no sólo en lo comercial sino como experiencia empresarial?

Respecto a lo ocurrido con Venezuela, lo que más sufrimos de parte de CLALDY no fue tanto la cobranza de las 1.400 toneladas que finalmente llegaron, sino por el stock de 2.600 toneladas que estaba acordado y no salió entonces. Luego de caer los precios en el 2015 fue muy difícil colocarlo y tuvimos que hacer frente financieramente al mantenimiento de ese stock hasta poderlo vender. Hoy está colocado totalmente

El de Venezuela fue un negocio, digamos, diferente; muy complicado.

Finalmente, en el caso de CLALDY el destino de esos quesos Colonia Danbo fue México, pero a precios notoriamente más bajos, diría a precios de remate. De todas formas, valoramos la colocación: México leavó, por ejemplo, mil toneladas en un saque, algo que no es fácil de conseguir.

¿Cuál es su percepción del presente momento de la lechería nacional?

La lechería está hoy en una incertidumbre grandísima. Los pre-

cios que las industrias estamos pagando no cubren los costos de los productores. Y a nosotros nos genera una enorme incertidumbre, porque el que está sosteniendo esos precios es Brasil y sabemos que difícilmente siga comprando en primavera. Eso depende, entre varios factores, en gran medida del tipo de cambio que se genere en Brasil.

Hoy Brasil compra porque el Real está fuerte, pero si se fortaleciera el Dólar frente al Real, la situación sería distinta. Si cae ese mercado, los precios también serían distintos a los de hoy. Fíjese que los precios de referencia que da Fonterra son bastante menores.

Desde el punto de vista productivo, ¿cómo ve la situación?

En lo que concierne al tema productivo, en general viene bien. En la zona de influencia de CLALDY llovió, no demasiado pero suficiente. Las temperaturas aliviaron la situación. El productor tiene costos altos de producción por las reservas que tuvo que utilizar y que deberá seguir utilizando, porque hay pocos lugares donde se puede usar el pastoreo. La situación es difícil para el productor también.

Igualmente, en CLALDY estamos con una producción muy aceptable y algo por encima del año pasado.

¿Qué precio está pagando CLALDY a sus productores?

A partir de julio pagará \$ 8. Es un buen precio visto desde la industria. Pero es un precio que, si los productores tienen un costo de 27 centavos y a un dólar de \$ 30,5, vemos claramente que necesita más de \$ 8 para cubrirlo.

Por lo que señala, lo que ocurra con Brasil tendrá una influencia fundamental en el futuro próximo de la cadena láctea uruguaya.

Brasil concentra mucho como cliente y debemos estar pen-



SILOSOLD

Aceite vegetal lubricante para equipo de corte de madera y uso agrícola.

Producto Ecológico



ecosold

• Raciones para lecheras

• Raciones terneros estaca

• Raciones recria



Young-Ruta 3 km.311.5 Dpto. Río Negro Tel: (4567) 3902 E-mail: silosold@yahoo.com

dientes de variables como el tipo de cambio y el comportamiento en primavera, que será más competitivo. Evidentemente ya está aumentando la producción. Esto genera incertidumbre.

CLALDY no puede volver al stock del año pasado y tiene que salir a vender. Hoy el precio de referencia, el que compite con lo que medianamente requiere el productor, es el de Brasil.

¿Qué sucede con los otros mercados desde el punto de vista de CLALDY?

Los mercados están abiertos. CLALDY está habilitada para exportar hasta a la Unión Europea. El problema son los precios del mundo que no están en relación con el costo de producción para contemplar ambas partes, industria y producción.

Estamos centrados en el flujo de producción de Uruguay versus los precios internacionales. Hay lugares que pagan precios diferenciales, es allí donde tenemos que ir, para hacer frente a un estándar de tecnología que debe de tener la industria ya que necesariamente ha de estar actualizada.

Las de la industria son inversiones constantes y para hacer frente a ese abanico de costos. tiene concentrarse en los mercados que más pagan y, en este caso, hoy, es únicamente Brasil.

Venezuela como cliente de Uruguay en lácteos ¿ya es historia, pertenece al pasado?

No. Siempre Venezuela es un mercado al que estamos atentos, que durante muchísimos años nos favoreció y que compró a CLALDY y a otras industrias. Son conocidos los quesos de CLALDY en Venezuela y, ni bien se revierta un poco la situación tanto política como financiera en Venezuela, ese país va a salir a comprar de nuevo. No me cabe ninguna duda.

Tendremos que esperar un poco más y Venezuela volverá a ser nuevamente un mercado; será así con certeza.

¿Cómo está ubicada CLALDY en el mercado interno? ¿Qué perspectivas ve para el consumo nacional de lácteos?

En el mercado interno estamos muy bien posicionados, trabajando a diario para mantener ese 40 %-60 % que corresponde, de la leche que entra a planta, lo que se consume en el país y lo que sale al exterior, respectivamente.

Hoy más que nunca, con el dólar un poco planchado, el mercado interno es interesante. En él estamos con yogures, que es

el fuerte de CLALDY, y con toda 'a gama de otros productos tales como postres, gelatinas, etc. Y también con los quesos.

¿Con cuántos productores trabaja CLALDY? ¿Están concentrados en su zona de influencia?

CLALDY está trabajando con 80 productores casi todos localizados en su zona, en un radio de 70 u 80 kilómetros, y un pequeño grupo algo más alejado.

¿Se anima a pronosticar el futuro de la lechería uruguaya, digamos a plazo razonable?

Aventurar hoy sobre el futuro de la lechería y de la cadena láctea no es algo fácil. Uno lee, escucha, baja informes internacionales para saber cómo se posicionan en el mundo la demanda y la oferta de lácteos. ¡Y nadie nos dijo que Brasil iba a estar demandando tanto producto en este momento y, sin embargo, lo está haciendo!

Yo creo que esto es cíclico y va a volver a la normalidad, aunque tendremos que acostumbrarnos a estos cambios porque indudablemente los vamos a tener nuevamente, y bruscos también. Entonces yo no aventuro un gran futuro para la lechería, pero sí un futuro donde habrá que tener muchísimo cuidado, en el cual toda la cadena deberá estar interactuando en lo que refiere a los costos de producción.

Asimismo, hay un tema no menor: el costo de la mano de obra que está creciendo. En eso hay que cuidar de mantener la fuente laboral para los empleados, pero también hay que cuidar que no se nos vaya de las manos ese ítem.

El otro tema que nos preocupa es la mano de obra a nivel de los tambos, que es algo que está haciendo pensar a muchos productores en disminuir la producción o salir del sistema. De manera que no es solo por la situación del momento, sino porque no se le hace fácil conseguir la mano de obra y por toda la parte de regularización, documentación y reglas de juego que hoy está exigiendo la parte laboral.

¿Cuál es su reflexión final para nuestro diálogo?

En el mundo seguiremos siendo tomadores de precios y entonces tendremos que seguir adecuando nuestros costos a la realidad mundial.

Super Limpio
18 de julio 1816
pegado a
Nasta Repuestos
098 035 412

Productos de limpieza y afines De Montevideo al Interior

Agua Lavandina 1L \$40 - 2L \$65 5L \$130 - 10L \$245	Detergente Clásico 1L \$38 - 2L \$66 5L \$150 - 10L \$280	Detergente Limón 1L \$45 - 2L \$80 5L \$170 - 10L \$300	Hipoclorito 1L \$80 - 2L \$105 5L \$220 - 10L \$380	Suavizante Calidad Superior 1L \$80 - 5L \$210 10L \$377
Detergente Industrial 1L \$85 - 5L \$390 10L \$800	Jabón en polvo Lavado automático 600g \$68 - 5K \$480	Limpia Vidrios 1L \$70 - 5L \$290	Limpia Alfombras y Tapizados 1L \$40 - 2L \$70 5L \$130 - 10 L \$245	Detergente Espuma Controlada 1L \$75 - 2L \$140 5L \$295 - 10 L \$540

VIVERO ANGONE

Washington 2238 esq. Limite Este
Tel.: 4724 4055
Cel.: 092309515
facebook.com/viveroangone

BSE aprobó un seguro contra sequía

Se trata del denominado seguro índice que cubre cultivos de soja

El Banco de Seguros del Estado (BSE) aprobó el pasado miércoles un seguro índice que cubre eventos extremos de sequía en cultivos de soja. Es posible que en el futuro se aplique a otros rubros de la agricultura, destacó a El Observador el gerente del Área Agronómica del BSE, Jorge Muzante.

Recordó a su vez que el banco participa en acuerdo con el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP) en la cobertura de un índice verde para el sector ganadero. Se trata de un plan piloto a tres años que atiende a un limitado número de ganaderos. El plan cubre un total de 14.000 cabezas vacunas y se espera que este seguro se pueda abrir al mercado para 2018.

En relación al índice sobre sequía explicó que hay indicadores que toma en cuenta el banco que son públicos, por el cual se basa en el porcentaje de agua disponible en el suelo, según la información relevada por el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA).

Este tipo de seguros busca cubrir riesgos de sequía, que cuando ocurren abarcan grandes zonas, destacó por otra parte Muzante al programa Tiempo de Cambio de radio Rural.

Disparador

Este tipo de seguro no requiere que el productor tenga que denunciar un evento de daños, sino que el índice dispara inmediatamente la cobertura cuando se dan las condiciones para ello.

El índice usado para sequía denominado PAD, mide el porcentaje de agua en el suelo cada 10 días y por seccional policial. Cuando la disponibilidad de agua en el suelo está por debajo del 20% y ocurre durante dos períodos consecutivos (20 días) se dispara el seguro.

En soja se ha seleccionado el período crítico desde el 21 de enero hasta el último día de febrero, lapso durante el cual funciona este seguro. Por lo tanto, un déficit profundo de agua en ese período produce muchos problemas y está correlacionado con el daño en los cultivos.

Según lo previsto en el contrato si el déficit de agua está por debajo del 20% y se extiende durante 20 días el productor cobra el 30% del capital y si ocurre durante 30 días cobra el 50%.

URUGUAY TIENE AL EQUIPO DEL BSE
EL SEGURO URUGUAYO CON MÁS Y MEJORES BENEFICIOS
CONSÚLTENOS EN AGENCIA YOUNG
18 DE JULIO Y TREINTA Y TRES
TELEFAK 4567-3995/2281/2430 CEL. 099562660

SEGUROS PERSONALES **SEGUROS AGROPECUARIOS**



Seguros para vehículos, vida, hogar, responsabilidad civil, bienes de uso personal y accidentes del trabajo.



Seguros para el sector agrícola, ganadero, forestal, granja y otras coberturas para el sector agropecuario.

FINANCIACIÓN
HASTA EN 30 CUENTAS
EN PESOS URGENTAS
VENIO - PERMITO
FINANCO

**Tomamos su unidad usada
al mejor precio!!!**




ENTRE RÍOS 1434 - Cel.: 091 306 991 - Mail.: pablovivo22@hotmail.com

 **SANCOR
SEGUROS**

JULIA CEJAS
Sucursal Paysandú

Entre Ríos 1434 | Paysandú
(+598) 98 269 336 / 91 306 991
juliacejas.seguros@gmail.com

 GRUPO SANCOR SEGUROS

**EL
RANCHO**
- ESPETTO CORRIDO -



Al mediodía o a la noche. Un lugar diferente.

Ruta 3 - Km 309 - Tel...: (4567) 2991 - Young - Río Negro

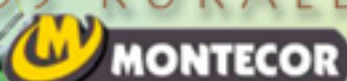


RUTA 3 KM. 308 - YOUNG
TEL.: 4567 2971

CEL.: 099567868 - 098840804
GRONLUS@ADINET.COM.UY

GRONDONA & LUSIARDO

NEGOCIOS RURALES



VALTRA



HECTOR INDARTE

Negocios Rurales



Casi 40 años de trayectoria ininterrumpida en negocios rurales.
Responsabilidad, respaldo y dinamismo conjugados en un solo
escritorio.

Desde Young y para todo el país, comprometidos con usted para
ofrecerle el mejor negocio con el mejor servicio.

Y recuerde, no somos un escritorio más, somos Hector Indarte
Negocios Rurales

Soja tolerante a la sequía: un paso clave



Las buenas ideas y el trabajo de científicos argentinos cobró una gran protagonismo esta semana ante la noticia de que la Conabia (Comisión Nacional Asesora de Biotecnología Agropecuaria) aprobó los genes que le confieren a la soja tolerancia a la sequía.

Este avance biotecnológico, que es una transgénesis a partir de genes del girasol, fue creado y desarrollado por el grupo de trabajo de la doctora Raquel Chan, de la Universidad Nacional del Litoral, e investigadores del Conicet, y representa

un gran avance en el camino de aumentar la productividad de la oleaginosa frente a una restricción hídrica.

“La aprobación de la Conabia es un primer antecedente para esta tecnología. Con este suceso emblemático, la comisión determinó que estos genes de tolerancia a sequía no son un riesgo para el ambiente y es un punto de partida en varios sentidos”, sostuvo, en diálogo con Clarín Rural, Federico Trucco, CEO de la empresa Bioce-res, que junto con el Indear (Instituto de Agrobio-

Gomeria **KLARICH**

18 de Julio y Rivera - Young
Tel. (4567)4771 - Cel. 096793140



FRANCISCO...
JUAN...
LUIS...

Abuelo - Padre - Hijo



3 Generaciones de experiencia al servicio de la ciudad y el agro

tecnología Rosario) tienen el uso y la explotación exclusiva de esta innovación.

Entre los próximos caminos que aun restan por abrirse para este desarrollo -agregó Trucco- está el del Senasa (Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria), que determinará que este gen también es inocuo para la salud humana y, en otra escala, el de los países importadores de soja, los cuales deben hacer sus evaluaciones para confirmar que las nuevas variedades no serán un riesgo para la seguridad alimentaria y, así, aceptar que ingreso.

Por otro lado, el ejecutivo destacó la importancia de este aval de la Conabia para acelerar los procesos de mejoramiento vegetal que buscan incluir estos genes de tolerancia en variedades comerciales, aunque destacó que hace tiempo hay semilleros argentinas que licenciaron esta tecnología y ya trabajan en ella. De todas maneras, "estimo que se necesitarán al menos tres años para que estos genes estén incluidos en germoplasmas comerciales", auguró Trucco.

Entre las características sobresalientes que destacó el ejecutivo sobre esta innovación está que

"no se compromete la productividad en condiciones óptimas de humedad, lo cual hace a su viabilidad. Es decir que con estos nuevos genes elevamos el piso de rendimiento ante una restricción hídrica y no le quitamos techo a los cultivos cuando hay buena disponibilidad de agua. Este es el elemento exquisito de este avance, el que aporta más viabilidad y el que lo diferencia de otras tecnologías similares ya lanzadas", señaló el ejecutivo.

Al mismo tiempo, esta tecnología apunta a internacionalizarse, según cuenta Trucco. Recordó que a través del "joint venture" que tienen con la empresa norteamericana Arcadia Biosciences apuntan a lanzar sojas tolerantes en varios países.

"Gracias a los fondos que viene aportando Arcadia pudimos sostener todo el proceso de aprobación en Argentina, como así también seguir avanzar y sostener el proceso regulatorio que implica en EE.UU. y Brasil", señaló Trucco.

Como todo gran desarrollo necesitará de tiempo, aunque ya está dando sus primeros frutos.

BARRACA
Young S.R.L



Cereales - Oleaginosos - Agroquímicos
Fertilizantes - Semillas
Maquinación, Curado e inoculación de Semillas

RUTA 25 - Km.25 - Young - Río Negro
Tel.: 4567 2487 - 4567 5811 - 1567 7487
mail: luis.ducan@barracayoung.com.uy

La soja que rindió 9200 kilos por hectárea



Los rendimientos sojeros se multiplican y responden a la tabla del tres. Mientras que el promedio nacional ronda poco más de 3000 kilos por hectárea, los lotes de punta superan los 6000 kilos. Pero el techo obtenido a nivel de campo es más alto. Ya se han medido rindes en zonas de algunos lotes o en parcelas que muestran que la oleaginosa ya pasó la barrera de los 9000. Y va por más.

En la campaña reciente los ingenieros agrónomos Máximo Pizarro y Mauro Palmano, asesores que también manejan su propia producción sobre campos arrendados, sembraron un lote de 118 hectáreas en un campo de Rancagua, a unos 20 kilómetros de Pergamino. El rinde promedio fue de 5.916,78 kilos por hectárea. La precisión del dato es mérito del medidor de rendimiento con el que estaba equipada la cosechadora. Y fue ese mismo instrumento fue el que marcó 9202 kilos en una zona del lote. ¿A qué se debe? “Esa porción del lote estuvo ocupa-

da hasta hace pocos años por una tapera rodeada por antiguos corrales, mientras que el resto de la superficie lleva muchas décadas de agricultura”, explicó Pizarro. Pero el técnico considera que también jugaron otros factores a favor del alto rinde que manifestó todo el lote y que por supuesto se magnificó en esa zona con alta fertilidad.

Por un lado tuvieron un buen soporte genético al usar una variedad de Nidera que viene mostrando un muy buen comportamiento: la NS 4619 IPRO STS. “Pero creo que otro factor decisivo fue la siembra temprana, el 14 de octubre, en un año que arrancamos con los perfiles cargados y luego las lluvias acompañaron durante todo el ciclo del cultivo”, dijo Pizarro. “Y tuvimos la suerte de cosechar el 23 de marzo, pocos días antes del temporal de lluvias que complicó el avance de la cosecha en la mayor parte del área agrícola del país”, agregó.

FIBANIL S.A.

**CONSTRUCCIÓN DE GALPONES Y TINGLADOS
ESTRUCTURAS EN PERFIL Y EN HIERRO RETICULADO
FABRICAMOS MANGUERAS DE ALTA PRESIÓN**



Trabajos en todo el país

Telefax: 4567 7740 - Cels.: 099 570 530 - 099 561 977
salina-galpones@hotmail.com - Hervidero Esq. Salto - Young

En el manejo del cultivo no hubo descuidos. Antes de la siembra se hicieron dos tratamientos para mantener el barbecho limpio de malezas. El primero a fines de junio y el segundo a fines de septiembre. En ambos casos las dosis fueron de 1,5 litros de glifosato, con 0,5 litro de 2,4 D, más 5 gramos de metsulfurón.

La siembra se realizó con un equipo a placas a una distancia de 35 centímetros entre hileras. "Sembramos con una densidad de 13 semillas por metro buscando llegar a la cosecha con 32 plantas por metro cuadrado", puntualizó Pizarro. Eso llevó a la utilización de aproximadamente 70 kilos de semilla por hectárea.

Las semillas fueron tratadas con Rizopack 102, que combina un inoculante líquido de alta calidad con un fungicida terapico de alto espectro de control. En la siembra se fertilizó con 70 kilos por hectárea de una mezcla recomendada para el cultivo de soja que contiene fósforo, azufre, potasio y calcio.

Con posterioridad a la emergencia el control de malezas se reforzó con una mezcla de 1,8 litros de glifosato, 250 centímetros cúbicos de imazetapir y 200 centímetros cúbicos del coadyuvante Rizospray. Y al momento del cierre del surco se aplicó 1,5 litro por hectárea de glifosato.

Por último, a principios de enero, cuando el cultivo se encontraba en R3 -comienzo de fructificación- el lote de 118 hectáreas recibió una aplicación de 300 centímetros cúbicos del fungicida Amistar, más 0,5 litro de aceite, más 300 centímetros cúbicos del insecticida Salomón para el control de chinches y 1,5 litros del fertilizante foliar YaraVita Glytrac que es altamente concentrado en calcio, nitrógeno, boro y zinc.

Al sintetizar los factores que determinaron el alto rinde, Pizarro señala como claves "la siembra temprana en una campaña

que no tuvo limitantes de humedad, la distancia entre hileras de 35 centímetros, la variedad y el haber mantenido el lote libre de malezas durante todo el período del cultivo".

Futuro alentador

Pero los rendimientos de la soja no paran de crecer y los genetistas anuncian que lo seguirán haciendo. Ezequiel Pozzo, gerente de investigación de Latam Sur de Don Mario, explicó que "en las parcelas de investigación con variedades experimentales hemos obtenido rindes de 9.200 kilos con siembras ultra tempranas en el establecimiento El Retoño de la localidad de Santa Isabel, cercana a Venado Tuerto". El especialista describió que se trata del campo de un productor con el que vienen trabajando desde hace más de 10 años, "que mantiene una excelente rotación alternando soja sobre maíz".

"Siempre en esa zona y con fechas de siembra muy tempranas es donde hemos obtenido los máximos rendimientos", dijo Pozzo. "Para nosotros -agregó-, desde el punto de vista de la investigación, los rendimientos de 9.200 kilos no están sobrestimados ya que el programa de mejoramiento genético viene mostrando una tasa de ganancia del potencial de rendimiento del 1,6% anual".

El técnico remarcó que las micro parcelas (de las que siembran 1,2 millón por año) son superficies muy reducidas (de 4 surcos por 6 metros de fondo). "Los 6.000 o 6.200 kilos por hectárea que hace 10 o 15 años obteníamos en estas parcelas hoy los encontramos en lotes de productores. Por lo tanto, sobre la base de los 9.200 kilos actuales podemos esperar que dentro de 5 o 6 años estemos alcanzando los 10.000 kilos en estas parcelas que utilizamos a nivel de investigación", analizó.



Alza & Stábile
SOLUCIONES AMBIENTALES
EN PRODUCCIONES AGROPECUARIAS



**Limpieza
de lagunas
de efluentes
y aplicación
a terreno**

Usted ya nos conoce



alzaystable@gmail.com



Sr. Adrian Stábile - 099 141668 • Dr. Daniel Alza - 092 237582

Tiempo de cambios

El Ministerio de Vivienda, Ordenamiento Territorial y Medio Ambiente informó que dicha secretaría de Estado trabaja con una misión técnica del Banco Mundial para el fortalecimiento de los servicios meteorológico e hidrológico y, en particular, en la mejora de los sistemas de previsiones.

El subsecretario Jorge Rucks dijo que existen necesidades urgentes que se cubrirán con financiamiento externo y que es necesario "dar pasos para ir mejorando lo que tenemos, en base a la demanda de información que se genera en instituciones como el Sistema Nacional de Emergencia (Sinae), el Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca en aspectos vinculados a la investigación agrícola o lo que hace al desarrollo de la prevención de crecientes o sequías".

En una primera etapa, Uruguay recibirá una cooperación técnica del referido organismo internacional, con fondos no reembolsables. Esto es posible tras haberse firmado en enero en Washington una nueva estrategia conjunta con el Banco Mundial, con vigencia hasta 2020. El primero de los tres pilares del acuerdo es, justamente, la mejora de la capacidad uruguaya para el aumento de la resiliencia frente a vulnerabilidades económicas y climáticas.

El Instituto Nacional de Meteorología, que es la autoridad meteorológica en el país y la autoridad meteorológica aeronáutica en aplicación de la Convención de Aviación Civil Internacional

(OACI), fue creado en octubre de 2013 sobre la base de la antigua Dirección Nacional de Meteorología luego de un largo y complejo periplo. Como señaló el propio subsecretario del Mvotma, Meteorología tuvo "en su momento, capacidades técnicas muy buenas pero con un desarrollo escaso sobre todo en previsión y modelos meteorológicos, modelos climáticos y de prevención hidrológica para inundaciones o para sequías". Cabe agregar que en la actualidad, varias de las estaciones meteorológicas con las que cuentan requieren de más recursos técnicos y humanos para funcionar de forma adecuada para prestar un servicio de calidad.

El pronóstico del tiempo pero también la variabilidad climática actual y futura suelen ocupar un lugar importante en la agenda de los gobiernos e instituciones de todo el mundo, porque el clima es un elemento fundamental en cuestiones tan importantes como la matriz productiva, alimentaria y económica. Por eso, teniendo en cuenta la situación histórica de nuestro organismo meteorológico congratula saber que se están tomando recaudos para aumentar su eficiencia y capacidades técnicas. En el escenario actual de cambio climático, contar con información oportuna y actualizada resulta un hecho trascendente, tanto para el desarrollo de planes de adaptación ante contextos climáticos que pueden ser muy contingentes, como para brindar un servicio meteorológico de calidad a los ciudadanos.

CASA CAÑEDO

VAIT 69 \$ 369

GANARIAS \$ 139

\$ 35

CASA CAÑEDO
Comestibles - Bazar
Art. de Limpieza
Raciones
Art. Veterinarios

EST. EN TU NATURALEZA

COMES CON SALUS TE CAE LIVIA

Elaboramos el Surtido para su establecimiento

Ruta 3 Km. 365,500 - TeleFax: 472 26006 - PAYSANDÚ



TRANSFORME
SU
PLATAFORMA
DE SIN-FIN
EN

★ DRAPER!!! ★



 099 567 081

www.algeris.com.uy YOUNG - RÍO NEGRO



CONSULTE POR:

CARRO TRANSPORTADOR CON
INGENIOSO MODELO DE
DOBLE-DIRECCIÓN



Cargill[®]



Acopio y acondicionamiento de granos - Venta de Insumos - Venta de Subproductos
Asesoramiento técnico y comercial

Dolores
Tel: 4534 47 37

Ombues de Lavalle
Tel: 4576 31 27

Mercedes
Tel: 4532 09 57

Durazno
Tel: 091 281 181

Nueva Palmira
Tel: 4544 8973

Young
Tel: 4567 67 39

Paysandú
Tel: 4724 03 86

Montevideo
Tel: 2908 98 08