

# VETERINARIA Young



"su veterinaria de confianza"

Montevideo 3360  
Tel. 4567 2960



Año 12- N° 73  
Edic. Ene-Feb 2018

Editorial:

**Protesta del agro y los servicios del interior por "Un Solo Uruguay"**

Pag 6

Video de movilizacion 31 de enero en:

<https://www.portalagro21.com>

**Premio "LUIS IGNACIO GARMENDIA"** Pag 8

**Carne bovina liderará exportaciones de 2018** Pag 11

**Ningún país cubre necesidades básicas de ciudadanos en un marco sostenible** Pag 31

RECTIFICACIONES

# BISIO

Salto  
Barbieri 2062  
Tel: 073 27678 - 073 32708  
rechisio@adinet.com.uy

Paysandú  
República Argentina 2068  
Tel: 472-23997  
rechipay@adinet.com.uy

A LA HORA DE REPARAR LA MEJOR OPCIÓN PARA SUS FIERROS

**EXCELENCIA EN RECTIFICADOS DE MOTORES  
CON EL RESPALDO EN TECNOLOGÍA Y AÑOS DE EXPERIENCIA.**





**EMPRESA**

# **ALBERTO URRESTARAZU**

**Responsabilidad, Trayectoria y la mejor Tecnología  
conjugados a su servicio**

**Cel.: 099 567 972**



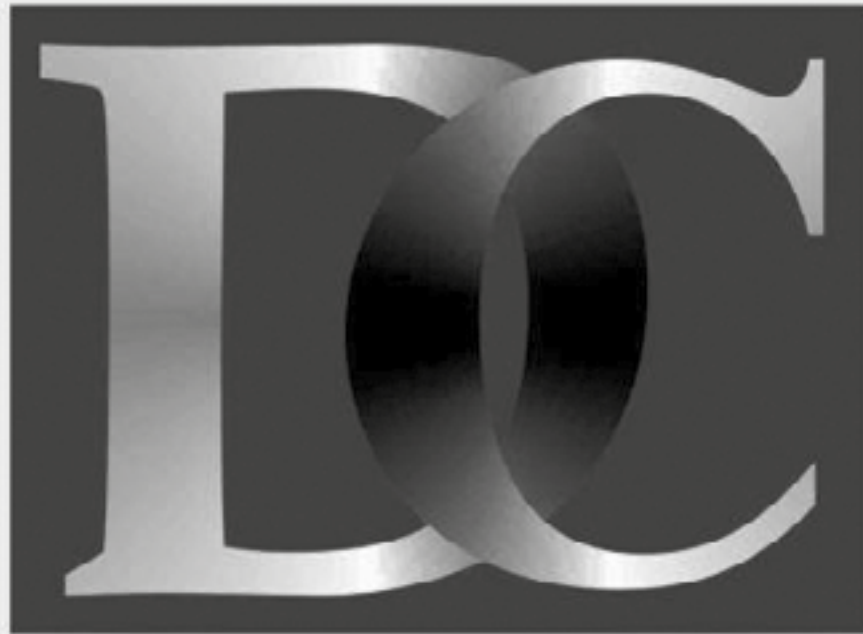
**De Sol a Sol**

**TODOS LOS LABOREOS DE SUELO**



**SERVICIOS DE SIEMBRA Y COSECHA**





Dávila Collazo  
Estudio jurídico

Paysandú - Young - Montevideo



Dávila Collazo estudio juridico

[www.davilacollazo.com.uy](http://www.davilacollazo.com.uy)

Rincón 1261, Paysandú, Uruguay  
Tel.: 472-39412 - [davilacollazo@gmail.com](mailto:davilacollazo@gmail.com)





Director Agro XXI  
Guillermo Borges

# CONTENIDO

- Pag 6 Editorial: Protesta del agro y los servicios del interior por "Un Solo Uruguay"
- Pag 7 Walter Brehm: "No es que no se busquen alternativas, se trata de mantener las empresas para sobrevivir"
- Pag 8 Premio "LUIS IGNACIO GARMENDIA"
- Pag 11 Carne bovina liderará exportaciones de 2018
- Pag 13-14 Las ocho claves para el comercio global de lácteos en 2018
- Pag 16-17 Vigilia autoconvocados de Young en imágenes
- Pag 21-22 Fertilización: bien cerca de la semilla y de la futura raíz
- Pag 23 Se acelera la transformación del agro chino
- Pag 26-27 Impacto de seca ya tiene piso de unos US\$ 300 millones
- Pag 28 El ministro se fue
- Pag 29 De Alemania a Francia: cómo ven los productores europeos el futuro del negocio agrícola
- Pag 30 Trabajos realizados en el Cardo por la empresa ALZA Y STABILE
- Pag 31 Ningún país cubre necesidades básicas de ciudadanos en un marco sostenible

Redactor Responsable - Coordinación y Promoción Comercial:  
 Tec. Agr. G. J. Borges Vidart - Cel. 099567932  
 Diagramación: Wilson Rodríguez  
 wilsonrodriguezdacosta@hotmail.com.uy  
 Cel.: 099253377  
 Registro MEC N° 2310

**Prestigie su empresa**  
**Promocione en:**



***Una Revista de Campo  
 con los pies sobre  
 la tierra***



**RevistaAgroXXI - [www.portalagro21.com](http://www.portalagro21.com)**

**Cel: 099 567 932 - [gborges07@hotmail.com](mailto:gborges07@hotmail.com)**



YOUNG TEVE

14



EL CANAL DE ACA

Jueves a las 22:00 por TV Cable Young





# Protesta del agro y los servicios del interior por “Un Solo Uruguay”

El país sacudió su rebeldía con los autoconvocados reunidos en Durazno, para protestar frente a una gestión gubernamental que despilfarró los recursos acumulados del mejor período en la historia de los precios internacionales de los productos exportables.

De esta forma hipotecó el posible uso de esos recursos para sostener el aparato productivo de las empresas más débiles en estos momentos de bajada de precios (cuando vienen “las vacas flacas”) y sacarle el peso de encima de los servicios que le vende el Estado (sobre-facturados) al mayor precio de toda América, para tapar agujeros de una administración que derrochó los recursos públicos.

La pueblada de Durazno mostró el descontento con la mala gestión administrativa del gobierno y exige diálogo con repuesta a los problemas heredados de una gestión poco austera como las vivida desde el 2005.

Ante este escenario y para contemplar el descontento el Presidente de la República formula anuncios.

Vázquez anunció medidas para algunos sectores del agro

El presidente de la República, Dr. Tabaré Vázquez, anunció en conferencia de prensa, luego de reunirse durante la mañana del lunes 29 de enero, un paquete de medidas para atender algunos rubros del sector agropecuario. Particularmente las medidas están destinadas a la lechería, al sector arrocero y hortícola.

Para productores Vázquez “no entendió nada”

Las repercusiones de las medidas que adoptará el Eje-

cutivo para algunos sectores del agro no se hicieron esperar, ya que se consideran insuficientes y que no atienden el grueso de la problemática de los sectores. El 7/2/2018

El Senado votó por unanimidad, entre quejas de la oposición por el elevado déficit fiscal y reclamando medidas más profundas que las actuales, el proyecto de ley que implica la creación de un Fondo de Garantía para el sector lechero por US\$ 36 millones.

La iniciativa apunta a destinar US\$ 27 millones para re-financiar deudas, US\$ 3 millones para la creación de un instrumento financiero para programas anticíclicos de precios y US\$ 6 millones para un fondo de disponibilidad directa no reembolsable.

Pese a que todos los partidos al final votaron, el debate fue áspero desde que involucró toda la gestión del gobierno del Frente Amplio y que sólo alcanzó en más de 5000 productores una ayuda de poco más de 100 dólares por mes.

Objetivo primario logrado

Las soluciones se logran cuando se pelea por objetivos de la producción y se ataca con el derecho de la gente que mueve un país; el costo del estado está asfixiando a la actividad privada en su conjunto y especialmente a los sectores silenciosos, como los empleados, los pequeños comerciantes, los profesionales, en fin, todos aquellos que no se constituyen en un grupo de presión por la razón que sea y al 97% de los empresarios uruguayos que son pequeños.



**TIANIL S.A.**  
FUMIGACION – SIEMBRA – COSECHA  
Todos los servicios realizados con la experiencia que exigen nuestros clientes.  
18 de Julio 1850 - Young - Tel. 45676664 - Cel. 099570210- Cel.099567960



**MEHITOR** Importación & Distribución para todo el país...  
**SteelTailor eps**  
**trofimef**  
**Mecánica Hidráulica TORnería**  
Pdú: Rpca. Argentina 2112  
Telefax:47241077  
Young: Asencio y Minas  
Telefax: 4567 2358  
Mdeo: Marcelino Berthelot 1474  
Telefax: 22085779



## Walter Brehm: “No es que no se busquen alternativas, se trata de mantener las empresas para sobrevivir”

Por Santiago Molinaro

Siendo la segunda generación de inmigrantes alemanes que vinieron a Uruguay en un contexto de guerra, Walter Brehm además de realizar al día de hoy raciones balanceadas y expeler de soja con su empresa Silosold, sigue siendo productor agrícola y ganadero. Brehm es uno de los tantos ejemplos de trabajo duro y sacrificio que hay en el país; de chico iba a la escuela rural a caballo, recorriendo diariamente 10 km, y formó junto a su hermano una empresa agrícola con tan solo 18 años. Brehm también opinó sobre la coyuntura actual que atraviesa el sector agropecuario.

### ¿Cómo fueron sus inicios en la actividad agropecuaria?

Toda mi vida estuve abocado a la actividad agropecuaria y lo sigo estando. A los 18 años conjuntamente con mi hermano, que me lleva 5 años, arrancamos una empresa independiente de mi padre, aunque teníamos trabajos en conjunto. Puedo decir que llevo 40 años como empresario. Algunos años nos fue muy bien y crecimos mucho, haciendo lo que siempre nos gustó que es la agricultura. Luego fuimos arrendando y agregando la ganadería. La ganadería era un respaldo para los años malos agrícolas que siempre se han dado y se van a seguir dando por factores climáticos que nadie puede manejar.

### ¿Qué fue lo que siempre lo caracterizó como productor?

Siempre apostamos a la inversión y la tecnología. Previo a los años comprendidos entre 1999 y 2004, que fueron muy malos por diversos factores, ese momento a nosotros nos agarró con una inversión en un sistema de riego. Con mucho orgullo puedo decir que tuvimos el primer pivot central de riego del Uruguay. Lo pusimos a funcionar casualmente en la seca del 99, pero después las cosas se torcieron por exceso hídrico, después granizo, después caída de los precios internacionales, y luego aftosa. Tuvimos un derramamiento económico importante, donde nos agarró una mala racha de un montón de cosas que nos llevó a un endeudamiento muy grande. En cuatro años pasamos de estar en +10 a -10.

### ¿Cómo fueron esos inicios de Silosold?

Empezamos vendiendo raciones para terceros, y luego agarramos una mala racha cuando a la lechería —que eran nuestros principales clientes— se les vino a pique el precio de la leche en 2008 y nos obligó a repensar qué hacer. Ahí incorporamos una prensa para generar extracción de aceite y producir expeler de soja. Eso se siguió ampliando y llegamos a lo que tenemos hoy en día que son ‘dos plantas en una’: una de producción de aceite para generar expeler de soja, y la otra de ración balanceada. Todo esto sin dejar de ser agricultores y ganaderos, aunque bajamos la escala.

### ¿Se pudo recuperar bien entonces del golpe que se llevó entre 1999 y 2004?

La recuperación del endeudamiento que se generó, que fue muy grande, desde el 2005 al 2008, con el tipo de cambio muy fuerte a \$ 30, obviamente hizo que pudiéramos capitalizar muy rápidamente con los

productos agropecuarios y encarar el refinanciamiento con el resto de la deuda a 10 años. Terminamos de pagar en el 2015, por lo que está muy fresca nuestra salida de la crisis. Nos llena de orgullo, pero a la vez nos genera una tristeza terrible tener todo saneado pero no saber qué hacer.

### ¿Por qué no sabe qué hacer?

Realmente los números no dan, a pesar de que la planta está amortizada y con todo al día. Somos 10 personas trabajando y no me junto con el dinero para abrir la puerta de la empresa. Para dar una referencia de cómo han crecido los costos, en el 2005 para sacar una tonelada de ración del molino tenía un costo industrial de 20 US\$/ton; hoy nos cuesta 70 US\$/ton. Hay un costo implícito industrial ahí, pero no es el costo porque sí. Uno mira para atrás doce años y el dólar estaba a \$ 30, hoy está a \$ 28 y si le sumamos la suba de todas las cosas del 2005 a la fecha está la cuenta más que clara.

### ¿Cómo observa las movilizaciones que se están dando hoy en día?

Creo que mi caso es un poco lo que está sucediendo en todos los sectores, y yo no diría solo el campo. Nosotros hacemos agricultura, ganadería y tenemos la industria, pero además incursionamos recientemente en el auto-consumo con nuestra ración balanceada, lo que no nos traía tanto riesgo. En las movilizaciones de hoy en día nadie está pidiendo que nos rescaten, simplemente se está pidiendo una posibilidad de rentabilidad.

Hace unos dos años y medio que lo venimos hablando con un grupo importante de Young. No le vemos la salida con el costo país que tenemos, y el costo país no es un slogan. Si vienen subiendo todos los precios, con un dólar a menor precio que el 2005, no se debería ser muy inteligente para encontrarle el problema. Y yo no digo que se arregle sólo con el tipo de cambio, porque sería muy fácil y además perjudicaría a otros sectores.

### ¿Por dónde se arregla entonces?

Desde que volvió la democracia la familia Estado ha ido creciendo, como toda familia, pero el problema es que se sigue con la misma olla para toda la familia a pesar de su multiplicación. El Estado es muy grande, sigue creciendo y con ello su costo, y desde que yo tengo recuerdo seguimos siendo 3 millones y pocos. Porque con esta estructura Estatal pero siendo 10 millones de habitantes no habría problema porque estaría en equilibrio. El Estado fue creciendo independientemente de quien estuviera de turno, aunque en los últimos años se agudizó el problema con el tipo de cambio. Me gustaría estar frente al mejor economista del mundo y mostrarle nuestra situación para poder decirle: “Dígame Ud., con un tipo de cambio doce años posterior a menos de lo que estuvo, subiendo diez veces los costos de todo, ¿cómo hace para que le cierre la cuenta?”. Ojalá encuentre a algún iluminado que me pueda contestar.

**TRASPORTES MARIO VIERA.**  
Modernas unidades para un mejor desempeño

Cel.: 099567884  
Tel.: 4567-3388

**YOUNG**

The advertisement features a collage of several white commercial trucks, including Mercedes-Benz, Hyundai, and Volkswagen models, set against a blue sky background with clouds. The text is prominently displayed in white and yellow, with the company name 'YOUNG' in large, bold letters.

# Premio "LUIS IGNACIO GARMENDIA"

Como acontecimiento a destacar del 11º Evento Agrícola de Young ( el pasado 26/11/2017) se homenajeó a la empresa Barraca Young en reconocimiento a sus 30 años de trabajo en el sector agropecuario de la zona, atendiendo a gran parte de los productores y transportistas de la zona .

En la oportunidad de celebrarse dicho Evento se hizo entrega de un recordatorio por tan merecida distinción por la SRRN y la revista AGRO XXI.

" Barraca Young nació en el mes de setiembre 1987, fundada por sus socios Luis Ducan y Ariel Centurion quienes siguen al frente de la misma en la actualidad. Comenzó sus actividades en las oficinas ubicadas en Las Piedras 1430 de nuestra ciudad, destacándose la compraventa de lanas y cueros, piques y postes, así como también la intermediación en la venta de cerea-

les y oleaginosos que se mantienen en la actualidad. Con mucho esfuerzo y dedicación, y manteniendo los valores de la honestidad y responsabilidad con el cliente, "La Barraquita" como muchos clientes y amigos le llaman trasladó sus oficinas al kilómetro 25 de la ruta 25, lugar en el cual desarrolla sus actividades al día de hoy, agregando a las anteriores servicios como el curado e inoculado y maquinación de semillas y la venta de agroquímicos.

Actualmente cuanta con 30 años de vida que enorgullecen tanto a sus fundadores como a sus colaboradores"

Fotos Luis  
Ariel Centurion



18 de Julio 1898 -  
Tel. 4567 2871-5493 -  
Cel. 099722829 -  
e-mail:ngalay@adinet.com.uy  
www.nestordiaz.com.uy





# MI NUEVO RUMBO

**Construcción:**  
**Embarcadero Tubos Completos**



**Armado e instalación de alambrados eléctricos y de ley**



**Limpieza de campos:**

**Piedras**

**- Renuevos**



**Carga de semillas de bolsones o de campo**

**Tala de montes de todo tipo**



**Piedras casi Montevideo - Young - Río Negro**  
**Ruta 25 km 26.5 - Cel: 099124345 - Tel: 45677874**



**BRIDGESTONE**

**Firestone**

# **NEUMATICOS YOUNG**

Contamos con servicios de:

- Vulcanizados
- Alineación y balanceo de vehículos en general
- Reparación de tren delantero y otros
- Venta de neumáticos forestal, agrícola, vial, camión, auto y camioneta en todas las marcas
- Enllante y desenllante de las mismas
- Contamos con venta de baterías y llantas en diferentes marcas
- Servicios de gomería en general a domicilio, chacra o establecimiento



Ruta 3 Km 307 ½ Young Rio Negro - Tel. 4567-2578 – Cel. 091 003 308 – 098 037 351 – 091 950 217

[mporcari@neumaticosyoung.com.uy](mailto:mporcari@neumaticosyoung.com.uy) – [vencosaneuma@hotmail.com](mailto:vencosaneuma@hotmail.com)



# Carne bovina liderará exportaciones de 2018

*Estiman que repetirá desempeño del año pasado, segundo puesto para la soja*

La exportación de carne bovina de este año alcanzará a una cifra superior a los 1,5US\$ millones

La carne bovina habrá de liderar nuevamente este año las exportaciones de productos por montos que se estiman serán superiores a los US\$ 1.500 millones, en el marco de un incremento de las exportaciones de bienes de 1,5%.

Según el Banco Mundial se prevé una recuperación de los precios internacionales que incidirán positivamente en los montos exportados por Uruguay, mientras que las toneladas faenadas se mantendrán estables, informó Uruguay XXI.

Por su parte, la celulosa será el segundo producto exportado este año, con exportaciones estimadas en US\$ 1.400 millones. El volumen exportado se mantendrá prácticamente sin variaciones, con una producción aproximada de 1,3 millones de toneladas al año por parte de cada planta.

El tercer lugar en el ranking de productos exportados lo ocuparía la soja, aunque se espera que 2018 sea un año de retracción de las exportaciones. De todas for-

mas, el total exportado de soja se situaría en niveles cercanos a los US\$ 1.000 millones.

Si bien la economía de China se desacelerará levemente en 2018, se mantendrá como principal destino para las exportaciones uruguayas.

El crecimiento de este mercado en las últimas dos décadas ha modificado la dinámica mundial del comercio y en Uruguay la influencia ha sido particularmente importante desde 2008. Actualmente, es destino de los tres principales productos de exportación del país.





**COPAGRAN**  
COOPERATIVA AGRARIA NACIONAL





**Sucursales**

**Sucursal Paysandú**  
25 de Mayo 1443  
Tel.: 4722 2178  
copagranpaysandu@copagran.com.uy

**Sucursal Guichón**  
Dr. Pazos 245  
Tel.: 4742 2126  
copagranquichon@copagran.com.uy

**Sucursal Young**  
Montevideo 2511  
Tel.: 4567 3111  
copagranyoung@copagran.com.uy

**Sucursal Palmitas**  
Carlos Reytes esq. 18 de Julio  
Tel.: 4537 9530  
copagranpalmitas@copagran.com.uy

**Sucursal José E. Rodó**  
Ruta 2 Km. 209  
Tel.: 4538 2153/2240  
copagranrodo@copagran.com.uy

**Sucursal Riso**  
Calle 8 entre 7 y 3  
Tel.: 4530 9070  
copagranriso@copagran.com.uy

**Sucursal Ombúes de Lavalle**  
Zonilla de San Martín 690  
Tel.: 4576 2096  
copagrancolonia@copagran.com.uy

**Sucursal Conchillas**  
David Evans s/n  
Tel.: 4577 2180  
copagrancolonia@copagran.com.uy

**Sucursal Carmelo**  
Dont Zonilla de San Martín 906  
Tel.: 4543 2556  
copagrancolonia@copagran.com.uy

**Sucursal Nueva Palmira**  
Oral Arizaga 1362  
Tel.: 4544 5918  
copagrancolonia@copagran.com.uy

**Sucursal Montevideo**  
Av. 18 de Julio 1645 Piso 8  
Tel.: 2408 7887  
copagran@copagran.com.uy

**Plantas de Silos**

**PAYSANDU**

**Paysandú**  
Ruta 90, Km 6.500  
Tel.: 4722 7529

**Guichón**  
José Pedro Varela s/n  
Tel.: 4742 2414

**RIO NEGRO**

**Planta de Young**  
Ruta 3, Km 311.500  
Tel.: 4567 3116

**PLANTA SAN JAVIER**  
Acceso sur a San Javier  
Tel.: 4569 2152

**SORIANO**

**José E. Rodó**  
Ruta 2, Km 209  
Tel.: 4538 2006

**Riso**  
Calle 4 y vía férrea  
Tel.: 4530 8049

**Palmitas**  
Vicente Drozven s/n  
Tel.: 4537 9873

**COLONIA**

**Ombúes de Lavalle**  
Ruta 55, Km 28.500, Colonia  
Tel.: 4576 2105

**Viboras**  
Ramal Ruta 97, Km 12.500, Colonia  
Tel.: 4540 2149

**Agraciada**  
Ruta 12 y Km 21, Colonia  
Tel.: 4540 4097

**Conchillas**  
David Evans s/n casi Kyle, Colonia  
Tel.: 4577 2180





# PROMO DEMÁS

**2** anteojos recetados completos  
armazón con cristales incluidos **\$3.490**

**2** Anteojos para sol  
Protección UV y polarizados **\$2.980**

## ADEMÁS:

con la compra de un  
Multifocales VARILUX PHYSIO  
te llevas otro multifocal  
de obsequio

## ADEMÁS:

comprando cualquier anteojos  
para sol el segundo lo pagas  
a mitad de precio

## ADEMÁS:

obtenes el 20% de descuento  
para comprar las joyas mas lindas



  
**Óptica  
Lauren**  
somos parte de tu vista



# Las ocho claves para el comercio global de lácteos en 2018

*El Consorcio de Exportación de Lácteos de EEUU elaboró una guía con las 8 tendencias que observa para el mercado internacional de los lácteos en 2018 que se describen a continuación.*

1) EEUU sigue firme en la renegociación del NAFTA. Con México, un tema primordial es el acceso preferencial de su principal mercado de exportaciones de lácteos. Se estima que la demanda por importaciones de México va a crecer 20% en los próximos cinco años. Según las calificadoras de riesgo internacionales, la renegociación del NAFTA puede traer perjuicios a la economía mejicana, con reducción de puestos de trabajo y caída del poder de compra, lo que podría impactar en la disminución de la demanda por importaciones de lácteos.

Con Canadá, se está a la espera de la resolución sobre el esquema de precios la Leche Clase 7, que ha limitado las exportaciones de lácteos de EEUU hacia ese país, inclusive Canadá se ha transformado en exportador por esa regulación.

2) El comportamiento de China

Las existencias chinas de leche en polvo han bajado hasta los niveles previos a la burbuja de precios 2013/2014 (estimadas en 50.000 toneladas). El crecimiento de las importaciones de productos lácteos

ha vuelto al entorno del 14%, la tasa de crecimiento acumulativa anual que registró en la década anterior al pico de compras.

La mejora de las importaciones de China en 2016 y 2017 estuvo asociada a dos años de escaso crecimiento de la producción. El crecimiento de la población, del ingreso per cápita y la urbanización van a seguir siendo los impulsores de la demanda china en los próximos años. Según USDA la producción podría crecer un 3% en 2018 y pondrá a prueba el 14% de crecimiento de las importaciones.

3) Aparición de potenciales nuevos competidores. Bielorrusia, Canadá, Irán y Turquía están creciendo rápidamente como exportadores. El caso de Canadá aparece como el más preocupante. En 2017 aumentó 7% la producción de leche. Y las exportaciones de LPD se triplicaron alcanzando 61.000 toneladas en los primeros 10 meses de 2017, debido al sistema nacional de precios que permiten vender a los precios internacionales que están más bajos. Ha resurgido el programa de exportación de lácteos y el sistema de precios

**TODA LA LINEA  
TEXACO**

**ANCAP  
TRES BOCAS**

**AHORA estamos en SAN JAVIER OIL SRL**

**LUBRICANTES  
ANCAP**

**Abierto 24 horas  
365 días al año**

**Minimercado  
Balanza**

**Ruta 24 y Ruta 25 - Tel.: 4560 9000**



regulado impactaría en el mercado internacional.

Si bien estos países tienen sus limitaciones, están desarrollando diversas acciones para avanzar como exportadores y este comportamiento se verá en 2018.

#### 4) Stock de leche en polvo descremada (LPD)

La UE aumentó su stock de LPD en el programa de intervención. En 2017 llegó a casi 380.000 toneladas. La UE, hizo un ajuste al programa de intervención y a partir del 1 de marzo de este año 2018. La Comisión Europea decidirá qué productos entran en intervención y a qué precio, el sistema dejará de ser automático. La idea es restringir el crecimiento de los stocks. También EE.UU ha incrementado los stocks de LPD, ejerciendo mayor presión sobre el precio de la misma.

#### 5) La manteca

La demanda de manteca seguirá fuerte, pero no es probable que los precios se acerquen a los máximos históricos alcanzados en 2017, dado el retroceso de los compradores ante esos precios. La pregunta es, cuánto producirán los fabricantes de manteca de la UE y de Nueva Zelanda para capitalizar la mayor demanda a pesar de los bajos precios SMP.

#### 6) Los quesos

El queso presenta una de las mayores oportunidades del potencial crecimiento para los proveedores mundiales de productos lácteos. Nueva Zelanda, que ya agregó una importante capacidad de mozzarella en 2017, actualmente está invirtiendo en más producción de queso mozzarella y crema para apuntar a las oportunidades de queso para consumidores y servicios de alimentos en China, el sudeste de Asia, Corea

del Sur y Japón.

#### 7) Mejores perspectivas en los países exportadores de petróleo

Hay algunas señales de una recuperación gradual en la demanda láctea de los países de Medio Oriente y África del Norte. A fines de noviembre, la OPEP acordó extender los recortes de producción hasta finales de 2018. Por primera vez en dos años y medio, los precios del petróleo superaron la marca de los 60 dólares por barril. Lo anterior mejorará el poder adquisitivo de estos países que al mismo tiempo son consumidores de lácteos importados.

#### 8) La producción de las principales regiones exportadoras sigue presionando los precios

La producción de leche de los cinco principales exportadores (Argentina, Australia, la UE, Nueva Zelanda y Estados Unidos) aumentó más de 2,5 por ciento en la segunda mitad de 2017. El USDEC calcula que la demanda mundial solo puede soportar el crecimiento de la producción de leche de los principales exportadores hasta aproximadamente 1,5 por ciento, año tras año. Si la producción crece por encima del 1,5%, hay exceso de leche en los mercados. Por debajo del 1,5% el mercado está en un mejor equilibrio. Es posible que ese equilibrio regrese en la segunda mitad de 2018, aunque el exceso de superávits anteriores seguirá presionando a los mercados.

Fuente: Inale elaborado en base a USDEC "Eight Dairy Export Signposts for 2018".

**TRANSPORTES LUIS BOSCOV**  
Transporte de ganado en todo el país

Oficina y Depósito  
Ruta 3 Km 307  
Young  
Tel: 4567 6320 - Fax: 2974  
Cel.: 099567954  
mail: [transboscov@adinet.com.uy](mailto:transboscov@adinet.com.uy)

*A cualquier problema siempre le encontramos la solución*

**TALLER EL MAGA**  
MECÁNICA GENERAL - NAFTA - DIESEL

Joaquín Suárez casi Tacuarembó  
Cel 099109299 - Paysandú



# Mavi

## REMISSE - TURISMO



ATENCIÓN  
LAS 24 Hs.

Alquiler de autos, camionetas y minibuses  
Con o sin chofer.



**Carlos Fisher 1918 - YOUNG - RÍO NEGRO - URUGUAY**  
**Tel.: 4567 6130 - Cel.: 099 567 359**



# Autoconvocados en Young -





# Vigilia 31 de enero de 2018





Befree  
Light



CLALDY  
NATURAL



La  
*Leche fresca*  
de todos los días



COMPAÑÍA LACTEA  
AGROPECUARIA  
LECHEROS  
DE YOUNG S.A.

PLANTA INDUSTRIAL - RUTA 3 KM 311  
TEL: (+598) 4567 3020 // YOUNG - RÍO NEGRO - URUGUAY

OFICINAS Y VENTAS: BVAR. BATLLE Y ORDOÑEZ 5146  
TEL: (+598) 2357 9545 // MONTEVIDEO - URUGUAY







# J. HARTWICH

1964 2018

**INUEVO MODELO!**

**PA17**

TECHO

MANEJO ISOLADO

TANQUE DE AGUA

Opcional:  
APOYO LUMBAR  
y SIST. DE ENTRAR/SALIR FÁCIL



**CAMARA URUGUAYA DE SERVICIOS AGROPECUARIOS**  
**ASOCIACION RURAL DE SORIANO**

En reconocimiento al ganador del premio a la  
"Innovación de Tecnología Agrícola"  
por su valioso aporte al desarrollo tecnológico agropecuario



Ruta 3 - Km. 311, Telefax: (+598) 4567 2070  
hartwich@adinet.com.uy  
- Young, Río Negro -



# BARRACA Young S.R.L



**Cereales**

**Oleaginosos**

**Agroquímicos**

**Fertilizantes**

**Semillas**

**Maquinación, Curado e inoculación de Semillas**

**RUTA 25 - Km.25 - Young - Río Negro**

**Tel.: 4567 2487 - 4567 5811 - 1567 7487**

**mail: [luis.ducan@barracayoung.com.uy](mailto:luis.ducan@barracayoung.com.uy)**



# Fertilización: bien cerca de la semilla y de la futura raíz

Hay un fuerte consenso entre los investigadores sobre la relevancia que tiene una eficiente nutrición en los estadios tempranos del crecimiento de los cultivos. Se sabe que las plantas recurren inicialmente al uso de sus reservas en las semillas y a la captación de nutrientes disponibles en el suelo o aportados por los fertilizantes.

Para enfrentar situaciones muy corrientes al inicio de la primavera, con cultivos sembrados en suelos relativamente fríos que limitan el crecimiento de las raíces o en suelos con bajos niveles extractables de fósforo, el ingeniero Martín Díaz Zorita efectuó recomendaciones prácticas de fertilización. Contemplan el enriquecimiento con fósforo en proximidad a los sitios de crecimiento inicial de las raíces.

“En el caso de maíz en siembras tempranas la fertilización fosfatada en la siembra contribuye a lograr el crecimiento uniforme de las plantas mejorando su implantación y crecimiento temprano alcanzado así mejores rendimientos. Esta eficiencia es aún mayor cuando se complementan los aportes de fósforo con otros elementos tales como azufre y zinc”, afirma. En cuanto a la soja, Díaz Zorita observa que distintos estudios muestran que las plantas con acceso temprano

a nutrientes tales como fósforo y azufre, aplicados en la línea de siembra o por debajo de esta con diversos fertilizantes, incrementan el crecimiento de las raíces. Además, se consolida un mayor sistema de nódulos incrementando la eficiencia de la inoculación con bacterias fijadoras y el consiguiente aporte de nitrógeno desde estadios tempranos del desarrollo.

“En general, son dos los factores que determinan la frecuencia y magnitud de las respuestas de maíz y de soja a la fertilización inicial: los niveles extractables de fósforo de los suelos y la temperatura de estos. El primero de los factores define la cantidad disponible para las plantas mientras que el segundo la tasa de crecimiento o de exploración de las raíces y consecuente captación del nutriente” agrega el especialista.

En la región pampeana se identificó que en general las respuestas de soja a la fertilización con fósforo son frecuentes en sitios con menos de 12 ppm de fósforo extractable, determinado por la metodología de Bray Kurtz 1 sobre muestras de la capa de 0 a 20 cm de los suelos. “Estas respuestas a la fertilización inicial son también frecuentes cuando los cultivos se instalan en suelos fríos, condición frecuente en fechas tempranas de siembra al inicio de la primavera, con alta cobertura



**SERVIALY**  
MOVIMIENTO DE SUELOS EN GENERAL



**Cels. 098 841 065 / 099 131 399**  
**servialy@gmail.com - Young - Río Negro**



ra de rastrojos o con drenaje limitado. En estas condiciones es beneficioso proveer aportes balanceados de nutrientes tales como fósforo y azufre para facilitar al crecimiento temprano de las raíces optimizando su capacidad de exploración de los suelos y captura de agua y nutrientes”, afirma.

Las estrategias de fertilización inicial, también conocidas como de “arranque”, de “salida” (“pop-up”) o de base de los cultivos contemplan el manejo eficiente de fertilizantes solubles y rápida captación por las plantas aplicados próximos a la trayectoria inicial de crecimiento de las raíces y procurando cubrir las demandas iniciales de nutrición de las plantas. “Estudios recientes comparando variadas formulaciones de fertilizantes fosfatados muestran que entre el 20 y el 30 % de la cantidad aportada por el nutriente al fertilizar es incorporado en las plantas durante los primeros estadios de desarrollo de soja. Al emplear además de fósforo otros elementos como azufre o zinc, la eficiencia de captación y respuesta en crecimiento inicial de las plantas es mayor que al aplicar elementos individualmente” observa Díaz Zorita.

Para evitar daños en la semilla

Hay que tener en cuenta que en los cultivos de soja, al colocar altas dosis de fertilizantes en contacto con las semillas se incrementa el riesgo de daños salinos reduciendo su germinación, implantación y alterando

la distribución uniforme de plantas. Para Martín Díaz Zorita esta restricción es de mayor magnitud en suelos con texturas gruesas y secos por lo que las cantidades aportadas al inicio del cultivo pueden ser insuficientes para sostener en el tiempo las demandas nutricionales. Recomienda la complementación con otras estrategias productivas. “Estudios recientes muestran altos y frecuentes aportes a los rindes de soja cuando se considera la aplicación combinada de enriquecimiento del suelo en superficie con el uso de altas dosis de fertilización fosfatada anticipada a la siembra en combinación con bandas incorporadas junto a la línea de siembra. Esta alternativa de manejo además facilita la operación de siembra reduciendo potenciales demoras asociadas a la incorporación de altos volúmenes de fertilizantes durante la siembra” afirma.

The advertisement for El Rancho restaurant is divided into three main sections. At the top left, a dark purple banner contains the text "EL RANCHO" in large white serif font, with "- ESPETTO CORRIDO -" in a smaller font below it. To the right of this banner is a photograph of the restaurant's interior, showing a dining room with tables, chairs, and a bar area. Below the banner and interior photo is a photograph of the restaurant's exterior, a single-story building with a tiled roof and a central entrance. At the bottom of the advertisement, there is a red banner with white text that reads "Al mediodía o a la noche. Un lugar diferente." and a blue banner with white text that reads "Ruta 3 - Km 309 - Tel...: (4567) 2991 - Young - Río Negro".

**EL RANCHO**  
- ESPETTO CORRIDO -

*Al mediodía o a la noche. Un lugar diferente.*

**Ruta 3 - Km 309 - Tel...: (4567) 2991 - Young - Río Negro**



# Se acelera la transformación del agro chino

El objetivo es lograr un sistema productivo de nivel mundial, en el que participan grandes corporaciones agroalimentarias.

El presidente Xi Jinping lanzó en la última semana de diciembre una “estrategia de revitalización del agro chino” con 3 objetivos temporalmente situados: el primero, en 2020, se propone establecer las bases institucionales y la orientación política definitiva del nuevo sistema productivo a escala nacional.

El segundo, en 2035, está destinado a integrar plenamente el desarrollo de la ciudad y del campo, cerrando definitivamente la brecha entre las regiones rurales y urbanas, y logrando una agricultura con niveles de productividad comparables a los más avanzados, con un aumento de los ingresos de los campesinos de 10 veces los niveles actuales.

Todo esto con el desarrollo de una infraestructura, servicios públicos y sistemas educativos de nivel global.



**FINANCIACION**  
HASTA EN 36 CUOTAS  
EN PESOS ARGENTINOS  
VENDO - PERMITO  
FINANCIAR

**Tomamos su unidad usada  
al mejor precio!!!**

ENTRE RÍOS 1434 - Cel.: 091 306 991 - Mail.: pablovivo22@hotmail.com



**SANCOR  
SEGUROS**

JULIA CEJAS  
Sucursal Paysandú

Entre Ríos 1434 | Paysandú  
(+598) 98 269 336 / 91 306 991  
juliacejas.seguros@gmail.com



# HECTOR INDARTE

Negocios Rurales

Casi 40 años de trayectoria ininterrumpida en negocios rurales. Responsabilidad, respaldo y dinamismo conjugados en un solo escritorio.

Desde Young y para todo el país, comprometidos con usted para ofrecerle el mejor negocio con el mejor servicio.

Y recuerde, no somos un escritorio más, somos Hector Indarte Negocios Rurales



# Abitab Young

Rincón 1753 esq. Treinta y Tres  
Tel.: 4567 3106

Lunes a Viernes: 08:00 a 12:00hs  
13:00 a 18:30hs  
Sábados: 08:00 a 12:30hs

Giros *Abitab* - Western Union - Bps-pagos  
Venta de entradas - Préstamos así - Cambio

ENTREGAS  
EN CUSTODIA

*entradas*  
Abitab

*cuenta*  
Abitab

CORRESPONSAL  
FINANCIERO

*colectivos*  
Abitab

*cobranzas*  
Abitab

*giros*  
Abitab

Canal  
Abitab

AXEDA

así

Abitab  
SSL

Abitab  
NET

VENTA  
DE PASAJES

*pagos*  
Abitab

*Recarga*  
Abitab

ID  
digital  
Abitab

SERVICIO  
RED  
BROU

WESTERN  
UNION  
WU

DHL

BENEFICIOS  
CON TUS

*abis*



# Eficiencia en

## Re-Fertilización Orgánica

Contratando este trabajo recibe los beneficios.

- Que no debe invertir en maquinaria pesada.
- No necesita contar con energía y potencia en el establecimiento.
- No hay ingreso con maquinaria en las lagunas, favoreciendo la vida útil de las mismas.
- No hay deriva ni pérdida de material entre los puntos de salida y llegada de la aplicación como cuando se realiza por camiones o retroexcavadoras.
- La aplicación es en forma ordenada, se calcula el producto a aplicar por hectárea y se hace en forma homogénea.
- Se aplica el fertilizante orgánico planificado con los planes de manejo y uso de suelo.
- El productor hace un uso sustentable de los recursos reciclando los nutrientes, evita la deriva de efluentes a la corriente de agua y baja las emisiones de nutrientes a las corrientes de aguas.



**Alza & Stábile**  
SOLUCIONES AMBIENTALES  
EN PRODUCCIONES AGROPECUARIAS



**Limpieza  
de lagunas  
de efluentes  
y aplicación  
a terreno**



**Usted ya nos conoce**



[alzaystabile@gmail.com](mailto:alzaystabile@gmail.com)



Sr. Adrian Stábile - 099 141668 • Dr. Daniel Alza - 092 237582



# Impacto de seca ya tiene piso de unos US\$ 300 millones

*El déficit de agua impactará en rindes de soja, tasas de preñez de vacas y peso de los rodeos de cría*

Mientras el campo cruza los dedos para que las lluvias anunciadas por estas horas se hagan realidad y traigan consigo una dosis de alivio, el daño en algunos rubros del agro ya es irreparable. El rendimiento de la soja se estima se reduzca como mínimo en un piso de unos 1.000 kg por hectárea (ha) frente a la zafra pasada (récord y excepcional por un clima benévolo) y unos 500 kg sobre el promedio de los últimos cinco años –lo que restará unos US\$ 200 millones–, mientras que la ganadería podría perder un piso de 100 mil terneros lo que implica un perjuicio que ronda otros US\$ 100 millones.

El Poder Ejecutivo ya baraja la posibilidad de declarar la emergencia agropecuaria para los departamentos más afectados, y habilitar los mecanismos para la distribución de raciones.

Todo esto en un contexto complejo para el sector primario por sus márgenes de rentabilidad en roja en varios rubros y las previsiones oficiales de un estancamiento para el desempeño del agro en 2018. Según Opyya, el PIB agropecuario cerraría estable este año con un magro 0,01%.

Cuando arrancó la zafra de la campaña 2017-18, la mayoría de los agricultores era consciente que sería prácticamente imposible repetir la zafra récord en materia de rendimiento que dejó la campaña anterior que llevó a una cosecha de 3,2 millones de toneladas con un promedio por hectárea (ha) de 2.951 kg. Ello empujó a que las exportaciones de la oleaginosa crecieron 40% en volumen y generarán divisas por unos US\$ 1.200 millones (tercer rubro por detrás de la carne vacuna y la celulosa).

Sin embargo, esa foto prácticamente se borrará por completo y el desempeño de la presente zafra puede ingresar al podio de las peores campañas de la oleaginosa en la última década.

El ingeniero agrónomo, Esteban Hoffman, director de Unicampo y docente de la Facultad de Agronomía, declaró a Punto de Equilibrio de radio Carve que la seca que azota al país provocará un rendimiento de al menos 1.000 kg por debajo al obtenido en la zafra pasada. “Ojalá me equivoque; pero no creo que tengamos 2.000 kilos de soja de promedio país”, proyectó.

El experto explicó que más allá de que las probables y tenues precipitaciones anunciadas para esta semana puedan paliar la situación, hay cultivos donde el daño ya es irreparable. Hoffman recordó que esto obedece a que el “período crítico” para la mayoría de las sojas ya ingresó hace 15 días atrás. Dijo que hay varias chacras que ya “voltearon las chauchas” y que hay plantaciones que está en la “frontera de sobrevivir”.

En ese sentido, el experto recordó otros episodios de sequía como los de 2008-09 y 2010-11 donde los rendimientos rondaron los 1.700 kg/ha promedio. “Hay que ser sinceros. Hoy estamos en un escenario que será difícil llegar a los 2.000 kg por hectárea”, reconoció. Esto porque además las zonas de mayor potencial de rendimiento –como Dolores– son de las más afectadas.

La Dirección de Estadísticas Agropecuarias (DIEA) estimó un área de siembra de soja para la campaña de 2017-18 de 1,060 millones de ha (un 4% por debajo de la anterior). Asumiendo un techo de rendimiento de 2.000 kg/ha, la cosecha de soja llegaría a 2,12 millones de toneladas. Esto implica un descenso de al menos un 1 millón de toneladas respecto a la campaña récord anterior (unos US\$ 345 millones menos).

Mientras que se si compara con el promedio de 2.500 kg/ha de los últimos cinco años –valor que los agricultores estiman se cubren los costos de producción–, la producción se reduciría en unas 530 mil toneladas (unos US\$ 183 millones). Ese descenso de la producción implicará que se contraten 17.500 fletes de camiones menos.

“Hay menos granos para reservas y fibra. Va ser un 2018 muy largo tanto para la ganadería como la lechería”, dijo el ingeniero agrónomo Esteban Hoffman

El impacto en ganadería

En la ganadería las estimaciones sobre el perjuicio de la sequía son bastante más difíciles de cuantificar porque pueden extenderse más allá del año en curso. La consultora agropecuaria Apeo trazó en las últimas horas algunas proyecciones sobre la cría de ganado. En ese sentido, por cada 10% que disminuya las variables de cría a nivel nacional, el sector resigna unos US\$ 93 millones.



Montevideo 3095 - Young - Telefax: 4567 2665 - Cel: 099567410



En diálogo con EL Observador el director de Apeo, Juan Ignacio Buffa, reconoció que aún es difícil estimar con precisión el impacto porque todavía se están esperando los diagnósticos de preñez de las vacas. De todas formas, indicó que las fotos de los mapas hídricos indican que habría unas 700 mil vacas de cría del rodeo nacional afectadas por la sequía.

“Esto no solo va a afectar los pesos de los terneros y las vacas de cría este año, sino también la tasa de preñez”, anticipó. En ese sentido, explicó que tomando un rodeo de 1 millón de vacas de cría en Uruguay, que baje en 10 puntos porcentuales la preñez, eso implicaría unos 100 mil terneros menos en 2018. Llevado a valores de exportación en pie, eso significa una resignación de ingresos para el eslabón de cría por unos US\$ 65 millones, mientras que si se destinaran a faena en Uruguay su valor rondaría los US\$ 97 millones.

500 mil toneladas de soja menos es la pérdida mínima que se puede esperar para esta zafra respecto a la campaña promedio de los últimos cinco años.

**Productores alertan por caída del PIB**

Los productores rurales advirtieron este lunes por una retracción del PIB agropecuario este año como consecuencia de los efectos de la sequía sobre la producción tanto agrícola como ganadera. El gobierno le transmitió a los productores que se está evaluando la situación para una posible declaración de emergencia agropecuaria, frente a la situación de sequía que se está observando en varios departamentos y que por lo tanto se entiende como una medida estrictamente necesaria, informó a EL Observador el presidente de la Sociedad Rural de Durazno, Álvaro Rivas.

El dirigente participó este lunes como uno de los tres dirigentes del movimiento Un solo Uruguay –junto a los presidentes de las seis gremiales agropecuarias– del comienzo

de las reuniones de trabajo que dispuso el mandatario y que son lideradas por el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP).

0,01% fue el crecimiento proyectado para el PIB agropecuario por Opya en 2018. Cuando se realizó la previsión, la situación climática no era dramática como la actual.



**Carnes y Chorizos**  
**Calidad de Exportación**  
Horario de 8:00 a 13:00 y de 17:00 a 21:00 hs.

**CARNICERÍA FRICASA 7**

**Ofertas Semanales de:**  
Mantas - Asado Premium  
Chorizos - Parrillada  
Pulpas - Elaboraciones Propias

**Mencionando La Publicación Agro XXI**  
**Sorteo 3<sup>er</sup> aniversario**  
**Con la compra mayor a \$ 1000**  
**El 28/10/18 sorteamos**  
**1 MANTA DE 14 KG más 2 Botellas de Vino<sup>''</sup>**

**E. Chaplin 1061 - Tel.: 4723 4978 - PRYSANDÚ**



# El ministro se fue



Tabaré Aguerre dejó de ser ministro de Ganadería esta semana, luego que el presidente Tabaré Vázquez le aceptó la renuncia que había presentado sobre mediados de diciembre pasado.

No es un ministro más. Es quien, a lo largo de la historia, ocupó por un mayor período de tiempo la titularidad de una de las principales carteras del país. Una persona del campo, sin antecedentes político-partidarios, quien le imprimió un sesgo claro a su gestión, con más aciertos que errores.

Hace varios meses que se habla de su alejamiento. Un año atrás sonó fuerte, con un enroque que vinculaba al actual canciller, Rodolfo Nin Novoa, como sustituto. La cosa se fue dilatando, según se dice a pedido del presidente Vázquez, quien pretendía dejar los cambios del gabinete para luego de superada la crisis Sendic. En setiembre, en pleno Prado, nuevamente surgió el rumor de la salida de Aguerre. Incluso, por un viaje familiar a España, no realizó el discurso del gobierno en el acto de cierre. Nuevamente, para Vázquez no era la mejor oportunidad.

En conversaciones informales Aguerre no lo afirmaba, pero daba a entender que el peso de tantos años

en el cargo lo estaban desgastando y que la familia presionaba. En esas mismas charlas informales, no eran pocos los productores que le reclamaban mantenerse en su puesto.

Más allá de que siempre hay buenas y de las otras, Aguerre tuvo varios momentos para irse por la puerta grande. Luego de aprobada la ley de riego, uno de sus principales desvelos; luego de la salida del primer contenedor de carne ovina con hueso; luego de haber ganado la batalla en el propio seno del Ejecutivo para la aprobación de algunos eventos transgénicos. Pero no lo hizo. Quizás por hacerle caso al presidente, quizás por lo difícil que es dar un paso al costado cuando se tiene un cargo con poder de mando.

Finalmente, se fue en medio del principal conflicto en el agro de los últimos tiempos, solo asimilable a las movilizaciones de 1999. Lo hizo en silencio, por la puerta chica. Como un técnico de fútbol que, en lugar de irse campeón, opta por quedarse un año más y las cosas salen mal.

Con el paso de los meses, desde el sector productivo se lo empezará a extrañar.



# SILOSOLD

**Aceite vegetal lubricante para equipo de corte de madera y uso agrícola.**

**Producto Ecológico**



• Raciones para lecheras

• Raciones terneros estaca

• Raciones recría



**Young - Ruta 3 km.311.5 - Dpto. Río Negro**  
**Tel: (4567) 3902 - E-mail: silosold@yahoo.com**



# Trabajos realizados en el Cardo por la empresa ALZA Y STABILE

## Seguimiento de AGRO XXI



En el establecimiento El Cardo del Ing. José Elorza, en ruta 25 a 10 Km. de la ciudad de Young, en forma estratégica durante parte del año se hace un encierro de ganado.

El objetivo es aprovechar eficientemente los granos y pasturas producidas en el establecimiento, valorizando los mismos transformandolos en kilos de carne.

La zona dedicada a este fin son dos corrales de aproximadamente 5 há, las que resultan lo suficiente para garantizar condiciones de bienestar animal adecuadas desde el mes de mayo a octubre de cada año.

Este año se decidió utilizar el estiércol seco procedente

de la limpieza de los corrales, como enmienda orgánica.

El trabajo de raspado y limpieza de los corrales lo llevo a cabo el productor con su maquinaria y personal, y contrató para la distribución a terreno a la empresa Alza & STáble - Demblema SA.

Se trabajó durante cuatro días, fertilizando un área próxima a los corrales.

El analisis de suelo previo a la aplicación y el de las muestras de estiércol, brindan información para definir la siembra y fertilización del próximo cultivo.





# Ningún país cubre necesidades básicas de ciudadanos en un marco sostenible



Un estudio de la Universidad inglesa de Leeds concluyó que ningún país cumple actualmente con las necesidades básicas de sus ciudadanos a un nivel global sostenible del uso de recursos, señala la revista Nature Sustainability.

La investigación es la primera que cuantifica la denominada sostenibilidad del uso de recursos nacionales asociados con el cumplimiento de las necesidades básicas humanas para los 151 países.

“Casi todo lo que hacemos, desde cenar hasta buscar por internet, usa recursos de alguna manera, pero los vínculos entre el uso de recursos y el bienestar humano no siempre son visibles para nosotros”, afirmó el principal autor del análisis, Daniel O’Neill, del Instituto de Investigación de Sostenibilidad de Leeds.

“Hemos evaluado las relaciones internacionales entre la sostenibilidad del uso de recursos y el alcance de objetivos sociales, y hemos descubierto que las necesidades básicas, como la nutrición, la higiene y la eliminación de la pobreza extrema, pueden casi ser alcanzadas en todos los países sin exceder los límites medioambientales globales”, agregó.

“Desafortunadamente, lo mismo no se da en relación con otros objetivos sociales que van más allá de la subsistencia básica, como la educación secundaria y la alta satisfacción de vida”, indicó.

El coautor del estudio, Andrew Fanning, también del mismo instituto, dijo que el resultado de su análisis sugiere que “algunos de los objetivos de desarrollo de las Naciones Unidas, como el combate del cambio climático y su impacto, pueden quedar perjudicados al perseguir otros objetivos, sobre todo los centrados en el crecimiento y los altos niveles de bienestar humano”.

“Si bien naciones ricas como Estados Unidos y el Reino Unido satisfacen las necesidades básicas de sus ciudadanos, lo hacen a un nivel del uso de recursos que va más allá de lo que es globalmente sostenible. En contraste, los países que están usando recursos a un nivel sostenible, como Sri Lanka, no cumplen con las necesidades básicas de su población”, indicó William Lamb, otro de los expertos.

La investigadora Julia Steinberger, de la Escuela de la Tierra y Medioambiente de Leeds, señaló que es necesario hacer “cambios radicales” si toda la población quiere vivir bien dentro de los límites de preservación del planeta.

Esto incluye cambiar rápidamente de combustibles fósiles a energía renovable y reducir considerablemente la desigualdad, afirma.

**BODEGA**  
  
**LEONARDO FALCONE**

Av. Wilson Ferreira Aldunate y Ciudad de Young  
Tel.Fax:(+598) 4722 7718  
lfalcone@adinet.com.uy

*Venta de productos Bordenave*

**Venta Añados Especiales y Excedentes de Exportaciones en Oficina**



# **Cargill**<sup>®</sup>



Acopio y acondicionamiento de granos - Venta de Insumos - Venta de Subproductos  
Asesoramiento técnico y comercial

**Dolores**  
Tel: 4534 47 37

**Ombues de Lavalle**  
Tel: 4576 31 27

**Mercedes**  
Tel: 4532 09 57

**Durazno**  
Tel: 091 281 181

**Nueva Palmira**  
Tel: 4544 8973

**Young**  
Tel: 4567 67 39

**Paysandú**  
Tel: 4724 03 86

**Montevideo**  
Tel: 2908 98 08