

# LA LECHERA

MARZO 2025  
AÑO 12 | Nº 68

FLORIDA - URUGUAY

DIGITAL



CONSTRUYENDO  
FUTURO

## El riego como norte

La SPLF organizó una jornada para mostrar los resultados del riego en su campo de recría de La Cruz; un productor mostró los números y el balance ambiental positivo de regar pasturas

### ENTREVISTA

Esteben Hoffman: "La lechería tiene un problemón con el pH"

### EXPORTACIÓN EN PIE

Se embarcaron vaquillonas Holando a Turquía

### COMERCIO EXTERIOR

África domina y se posiciona como el principal cliente para los lácteos



# sumario

## Institucionales

El riego como norte

De Izaguirre asumió en el Inale

Asumieron las nuevas autoridades de Proleco

## Entrevista

Esteban Hoffman: "La lechería tiene un problemón con el pH"

## Exportación en pie

Se embarcaron vaquillonas Holando a Turquía

## Nutrición animal

Elección de un concentrado proteico

## Zafra de otoño

Di Santi: "El inicio de la zafra es auspicioso"

## Pasturas

Baja el precio de semillas forrajeras

## Comercio exterior

África domina

## Internacionales

La revolución silenciosa de la lechería brasileña

Fonterra mantiene el optimismo



# comisión



## COMISIÓN DIRECTIVA PERIODO 2021- 2023

**CONSTRUYENDO  
FUTURO**

Presidente:  
1er. Vice Pdte.  
2do. Vice Pdte.  
Secretario  
Pro Secretario  
Tesorero  
Pro Tesorero

### Titulares

Horacio Rodríguez  
Dr. Gonzalo Iglesias  
Fernando Lugea  
Alejandro Pacheco  
María Inés Del Valle  
Niber Díaz  
Javier González  
Héctor Javiel  
Dardo Movacel  
Gustavo Bianco  
Gabriel Soutto  
Ing. Agr. Carlos Sierra  
Federico Arrillaga  
Diego Machín  
Rodrigo Estefan

### Suplentes

Cono López  
Atilio Sastre  
Ing. Agr. Marcos Fetter  
Dr. Sebastián Benítez  
Antonio Rodríguez  
José Torterolo  
Dra. Irene Cruz  
Christian Dotta  
Dr. Emiliano Mutuberría  
Héctor García Aysa  
Javier Torres  
Miriam Robaina  
Javier Barbería  
Marcos Labandera  
Rossana Lans

## COMISIÓN FISCAL

### Titulares

Fabían Hernández  
Alejandro Mutuberría  
Luis Luengo

### Suplentes

Sergio Abreu  
Marcelo Rodríguez  
Francisco Luzardo

PGG Wrightson **Seeds**



**NOTÁ LA  
DIFERENCIA!**

Tu CAMPO merece LO MEJOR,  
tu GANADO también.

 [pgw.com.uy](http://pgw.com.uy)

 [@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)

 [@PGGWrightson\\_UY](https://www.facebook.com/PGGWrightson_UY)

# El riego como norte

**La SPLF organizó una jorna técnica para seguir acercando la tecnología, que hoy no solo da resultado para la producción de granos, sino también para las pasturas**



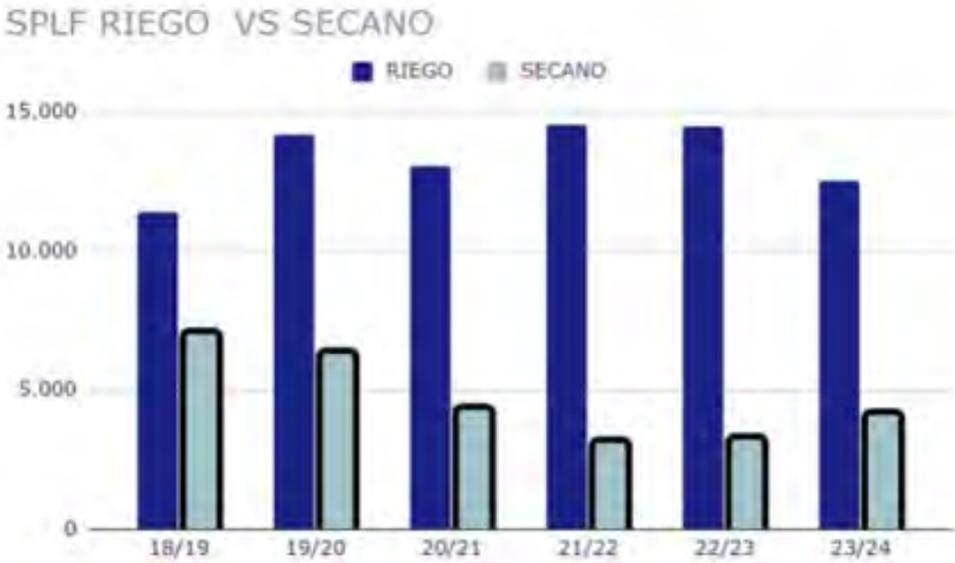
El viernes 28 de febrero la Sociedad de Productores de Leche de Florida (SPLF) organizó —junto a Conaprole— su 4º jornada de riego denominada Tecnología y manejo de cultivos de maíz para altos rendimientos en su campo de recría de La Cruz.

La actividad de campo contó con distintas presentaciones desde los resultados de la SPLF con su proyecto en La Cruz, hasta la experiencia de dos productores de la zona a cargo del Ing.Agr. Ignacio Goicochea, y el LGA. Víctor Cabrera. El cierre estuvo a cargo del asesor privado y coordinador técnico de Regadores Unidos del Uruguay, el Ing.Agr. Santiago Arana.

Precisamente Arana dijo a La Lechera que hizo un breve repaso de la información tecnológica que ha recogido Regadores Unidos en el manejo de cultivos bajo riego en los últimos 13 años. El técnico indicó que uno de los principales desafíos que encuentra esta tecnología es la de estabilizar “altos rendimientos” productivos, “algo que el predio de la SPLF ha logrado”, destacó.

El asesor privado en riego señaló que experiencias como la del campo de recría de La Cruz son positivas para que los productores vinculados a la gremial “le pierdan el miedo” al uso del riego, una “práctica que es rentable y es beneficiosa para el sistema en general”.

### Rendimientos obtenidos en riego y secano (kg MS de maíz corregido al 14%)



## Temas a corregir

Uno de los temas que desde hace un tiempo está sobre la mesa a nivel privado y de distintas gremiales agropecuarias es que aquellas empresas agropecuarias que tributan Imeba no pueden acceder a los beneficios que otorga la Comap (Ley de Inversiones) para invertir en riego. “Hay que trabajar para buscar una fórmula para que esos productores accedan”, planteó Arana.

Otro de los temas no menor en la zona de Florida es el acceso al agua, ya que la única forma de regar es por medio de represas. “Las represas eficientes se tienen que hacer en el mejor lugar, y no donde está el límite del padrón”, dijo el experto. Esto supone algunos obstáculos para muchos tamberos, porque no es sencillo encontrar zonas aptas para represas solo en su predio. Es que para hacer represas eficientes es vital tratar de mover el menor volumen de tierra posible para embalsar el agua. También hay otros escollos como que no es tan fácil sacar una parte de la plataforma de ordeño para hacer un embalse.

# LIQUIDACIÓN TOTAL

DEL TAMBO DE ALEJANDRO PEÑA E HIJOS POR CAMBIO DE EXPLOTACIÓN



EN EL ESTABLECIMIENTO  
RUTA 5 KM 109  
SANTA TERESA, FLORIDA

VER UBICACIÓN



VIERNES

**11 ABRIL** **HORA 12**

2025



**700**  
**HOLANDO**  
**Y MAQUINARIA**

- 320** Vacas en producción y preñadas
- 60** Vacas secas y próximas
- 30** Vaquillonas bien próximas
- 45** Vaquillonas a parir en primavera
- 60** Vaquillonas para entonar
- 165** terneras
- 20** toros Holando

## MAQUINARIAS

Generador DEUTZ 78 kW Diésel Tornillo para silo 15 mtrs Silo aéreo CHORE TIME 27000 kg Pala niveladora trasera 2 Pincho para fardos Excéntrica 18 discos RDM 30 estacas para terneros

## EQUIPOS DE LECHERÍA

Máquina de ordeñar GIMÉNEZ 18 órganos con retiradores Tanque de frío WESTFALIA 5000ltrs



VEA MÁS, EN LA WEB: [WWW.DSR.UY](http://WWW.DSR.UY)

### PLAZOS



REMATA:



**180 DÍAS LIBRES** para clientes del BROU o **4 % de descuento** por pago contado, compras menores a 1000 dólares son contado sin descuento



TRANSMISIÓN POR:



[WWW.DSR.UY](http://WWW.DSR.UY)

En ese contexto, Arana planteó que la opción más viable que surge es la de un sistema de riego multipredial en una cuenca grande, que esté por fuera del predio del tambo, y que el agua pueda llegar a varios productores por medio de canales o tuberías.

**“Las represas eficientes se tienen que hacer en el mejor lugar, y no donde está el límite del padrón”**

“Hay que salir de la lógica de predios únicos y pensar en una lógica de cuenca”, sugirió el experto. Un tema que aquí también aparece como una barrera son los plazos de las expropiaciones de campos para hacer represas, ya que pueden demandar de 2 a 6 años por los plazos de la Justicia. A nivel normativo, la “servidumbre de agua es forzosa”, por lo que es obligatorio ceder el predio para ese fin. Según Arana, para que estos plazos puedan achicarse en un futuro, es “imprescindible la presencia del Estado” para que los potenciales proyectos de represas multiprediales puedan salir en un plazo razonable.

El asesor de Regadores Unidos se mostró optimista en que durante este período de gobierno de Yamandú Orsi se pueda avanzar en esa línea, ya que buena parte de la cúpula el gobierno ha reconocido públicamente la importancia de “promover el riego” en el país.

## **Regar pasturas**

En diálogo con La Lechera el productor y asesor técnico, Ignacio Goicochea, hizo foco en su presentación en el rol del riego de pasturas. El experto indicó que, en sistemas más intensivos de producción de leche o carne, hay algunos factores a tener en cuenta a la hora de utilizar el riego, por ejemplo, para un cultivo de maíz. “Si ese maíz se pica y se hace reserva para silo, la dinámica de los nutrientes cambia y el negocio se puede ver afectado”, explicó. Añadió que un maíz bajo riego puede dejar unos kg/ha 12.000, lo que deja un costo por tonelada producido de unos US\$/t 120 o de hasta US\$/t 150 para aquellos

menos eficientes. Con una cotización del cereal sobre un eje de US\$/t 230, se llega a un ingreso neto bajo riego de US\$/ha 1.000. “Mi postura es que, en la lechería, con cosecha directa de pasturas bajo riego, ese margen se puede duplicar (US\$/ha 2.000)”, aseguró Goicochea.



De todas formas, el tambero considera que, “dejando ese número para la planilla del Excel”, hay otros factores que también se deben tener en cuenta cuando se instala riego. “Hay uno de fondo y tiene que ver con la estabilidad del sistema y el reciclaje de los nutrientes”, señaló. Acotó que, para suelos más pobres, 100-120 de índice Coneat, esto se vuelve un “tema más relevante”, porque esos campos tienen menor capacidad de amortiguar los efectos de la extracción de materia orgánica y la falta de cobertura de los suelos cuando se pica un maíz bajo riego para reserva. “Si bien se pueden aplicar fertilización, no es lo mismo que hacerlo con la misma materia orgánica. Además, un maíz para silo extrae el doble de potasio y fósforo”, precisó.

Goicochea viene midiendo en sus predios el retorno que deja regar pasturas. Según sus datos, con riego se llegan a producir 20 toneladas de materia seca/ha, con una cosecha directa de las vacas que está entre 12-13 kg con algo de reservas. Eso deja la tonelada de materia seca, fardo o silo pack, en US\$ 50 la tonelada. “Es un kilo de pasto más valioso que el kilo de maíz. Si bien tiene menos energía, tiene más proteína y eso es difícil de conseguir. Esto es lo que hace que convertir ese pasto en leche tenga márgenes superiores a los de un cultivo”, dijo el experto. Otras de las ventajas y eficiencia a la hora reponer gramíneas tienen que ver con la duración de las pasturas. Por ejemplo, hay

festucas bajo riego que ya llevan más de 10 años de producción. También se produce un ahorro en la aplicación de fertilizantes y con agua en la parcela se da una mejor recirculación de los nutrientes (la bosta de la vaca queda en la pastura y no en una playa de comida).

El productor precisó que eso no quiere decir que haya que escoger entre regar pasturas o maíz, porque esa decisión debe tomarse en función de cada sistema de carne o leche. “Hay sistemas donde regar maíz puede agregar más valor. Lo mismo pasa con otros que riegan pasturas”, acotó.

Según Goicochea, el costo total de regar pasturas en un tambo es de unos US\$ 0,35-0,36 por litro de leche versus un precio de US\$/lt 0,40, lo que determina un margen neto de 4 centavos. En tambos bajo riego se llegan a producir lts/ha 22 mil. “Podés obtener un ingreso neto por hectárea de US\$ 1.650 contemplando toda la plataforma de ordeñe (se riega aproximadamente el 50% del área)”, indicó.



## El cambio positivo para el manejo de La Cruz

El campo de recría de La Cruz de la SPLF cuenta con un equipo de riego desde hace 6 años. El diseño contempló 3 centros, totalizando un área bajo riego de 120 ha. En la actual zafra de verano se implantaron 45 ha de maíz NK 842 híbrido con el objetivo de producir t/ha 13,5 toneladas corregido a 14% de humedad. La siembra se realizó el pasado 25 de octubre con fertilización individual por surco. “El manejo del agua es clave para definir cuándo regar en el ciclo del cultivo”, explicó a La Lechera el gerente general de la SPLF, Ing. Agr. Andrés Barreira. Añadió que el riego le dio al campo de La Cruz “estabilidad productiva” y un aumento de la productividad de más del doble en los últimos seis años versus un cultivo tradicional en seco. “También nos dio certeza para la toma de decisiones en el manejo del campo de recría”, valoró Barreira.

El gerente de la SPLF consideró que a los productores lecheros el riego le podría dar la certeza de los resultados que van a tener en materia de producción sea cual sea la situación climática.



# SUREÑA

MAGUINARIA AGRICOLA



maquinaria para mejorar la  
productividad de su establecimiento

**460**  
MIXERS  
VENDIDOS

Mixer de 8 m<sup>3</sup>

U\$S **27.900**

Mixer de 12 m<sup>3</sup>

U\$S **31.500**

Mixer de 16 m<sup>3</sup>

U\$S **45.900**

Mixer de 20 m<sup>3</sup>

U\$S **53.100**

5 TONELADAS

U\$S **16.200**

10 TONELADAS

U\$S **29.700**

18 TONELADAS

U\$S **43.830**

Camino al Paso del Andaluz 3071  
(Anillo Perimetral km 33)  
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



# “La lechería tiene un problemón con el pH”

**El experto advirtió que es un tema ausente en la agenda del sector y explicó por qué está más expuesto que la agricultura**



El director de Unicampo Uruguay, Ing. Agr. Esteban Hoffman, habló con **La Lechera** sobre los desafíos que enfrenta la lechería uruguaya por el bajo nivel de pH en los suelos y la necesidad de tomar medidas correctivas como el encalado para evitar mayores perjuicios en materia de productividad.

**En la Expoactiva mencionaste que la lechería es uno de los sectores que estaba más expuesto al tema de la baja del pH en el suelo, ¿por qué?**

Me encargué especialmente de hablar sobre esto porque este tema está relativamente ausente del sector lechero, porque la agricultura intensiva para la producción de pasto es el principal detonante de que los suelos acidifiquen por la extracción. Si extraes biomasa o grano, te llevas calcio, magnesio y ese es el detonante de que aparezca el hidrógeno y baje el pH. La lechería tiene un problemón. El sector lechero tiene tres componentes fundamentales que hacen que el impacto negativo de producir en suelos ácidos sea mucho mayor que en el sistema agrícola. Primero, porque los niveles de pH en el sector lechero son más bajos que en el sector agrícola, la proporción de áreas con problemas de pH es mayor. La lechería está arriba de suelos más frágiles que el grueso de la agricultura, porque están muy encaramados arriba del cristalino y la transición con la zona de Libertad (San José). Son suelos que tienen menos materia orgánica, que tienen menos arcilla y que son de CIC (carbono inorgánico del suelo) más bajo. La CIC es la combinación de los cuatro cationes: calcio, magnesio, potasio y sodio, más hidrógeno y aluminio.

## ¿Por eso está más expuesta la lechería, porque son suelos más pobres?

Exacto. El poder buffer que tiene el suelo, que es materia orgánica, es mucho más bajo. Entonces, cuando le empezás a sacar calcio y magnesio, rápidamente se le cae el pH. Pero la razón fundamental es que la lechería tiene un sistema que, además, es muy intensivo, y que se queja hace mucho tiempo que tiene que producir más pasto para bajar los costos de producción y bajar el costo de la biomasa producida y bajar cada kilo de grano consumido. Otro punto es que la lechería produce con especies que son muy sensibles a la acidez: alfalfa, trébol rojo, cebada, maíz. Esas especies son muy sensibles al pH. Esos predios empiezan a tener problemas con un pH por debajo de 6, cuando ya estás en 5,5. Mucha gente ni siquiera empezó a preocuparse sobre encalar un suelo. Capaz que te perdés en forma silenciosa el 30% de la producción de alfalfa o mucho más. Con un 5,5 de pH en un potrero de alfalfa te perdiste el 50% de la producción y no te diste cuenta. Si no hacés nada vas a llegar a una disminución de la productividad terrible. Cuando caes por debajo de 5 en pH empieza a aparecer el aluminio y ahí estás en el horno, porque aparecen los peladares. Ahí, se destruyen directamente las raíces; el daño es directo.

## ¿Cómo se debería empezar a encarar el tema?

Lo primero es el análisis de los suelos. Esto es como cuando vos detectas una enfermedad y es tarde. Cuando te agarra un estado complicado, viene el tratamiento duro y peludo. Tenemos un 30% del área del sector lechero con problemas graves. Hay que encalar, no hay otra forma. Y no se arregla con esos chimi-churris de poquitos kilos de cal por hectárea o con enmiendas que proponen cosas fantásticas. Hay gente que ya está encalando y dice que es un universo completamente distinto. Estuve hablando del tema con el viceministro de Agricultura, Matías Carámbula, que está interesado porque es un hincha a muerte de la rotación de los cultivos. No es un problema de nosotros los agrónomos, que fabricamos un problema porque tenemos una solución, tenemos un problema nacional. Ya se sabe que cuando entrás nunca se vuelve atrás. Entramos, por decirlo así, un poco ampuloso, a la era del encalado. No nos vamos más de ahí.

# Gestión del pasto



**8 al 21 de marzo 2025**

**\*Tasa de crecimiento diario (Kg MS/día)**

- Praderas 25
- Alfalfa 33
- Raigrás 14

**\* Promedio 26**

**\*Stock pastura (Kg MS) 737**

**\*Área monitoreada (Hás) 1755**

## Comentarios



• Kg MS de pasto asignados por día:  
8 kg/vaca

- La tasa de crecimiento se mantuvo respecto a la quincena anterior.
- Entran en rotación y pastoreo avenas de siembras tempranas.
- Se continúan las siembras tanto de verdeo como de praderas.



Construyendo Futuro



## Uno imagina que suelos típicos de Florida como los 502b más están expuestos

Mucho más. Pero no solo ese tipo de suelos, también los 1012, los 1013, los 1015, que ya de por sí son muy frágiles. Son suelos que tienen menos CIC y menos materia orgánica que el corazón agrícola de Soriano. Muchos de esos suelos ya están complicados. Ahora los agarramos ácidos y el suelo está complicado porque tiene mucho menos materia orgánica y en algunos casos están erosionados. Pero, además, lo que va arriba de eso es un sistema de alta productividad, y donde los predios conviven con una relación insumo-producto altísima.

## ¿Cuánta cal se requiere para estabilizar el pH de los suelos que hoy están en problemas?

Hoy en día, con la información que tenemos en la mayoría de los lugares, con 4, 5 o 6 toneladas por hectárea de una buena caliza es suficiente para empezar. Uruguay tiene calizas de las mejores del mundo. Cementos del Plata, que es la empresa que se rige por el derecho privado de Ancap, tiene una caliza impresionante. Y, para el sector lechero de Florida, la tienen cerca. Es distinto en el litoral, que tenemos un problema de logística, de flete, enorme.

**“Tenemos un 30% del área del sector lechero con problemas graves”**

## ¿Qué pasa si se aplica menos de ese volumen de cal?

No funciona. Esto es como las dosis para algunos antibióticos, con la mitad no te hace nada, no funciona en cuotas. Funcionaría si vos agarrás un campo y decís yo estoy con un pH de 5,6, 5,7 y no quiero entrar en la zona ácida, empiezo a hacer algo de sostén, para evitar el mal mayor. Cuando estás con el mal mayor no te queda otra opción que encalar. Es vital que ese encalado se haga con un pequeño movimiento de tierra (disquera) para que surta efecto. La clave es mezclarlo para que reaccione, no enterrarlo allá abajo en el suelo.

## ¿Hay resultados de encalado en tambos ya en Uruguay?

Sí, Unicampo Uruguay tiene un proyecto experimental importante en un tambo en el norte de Colonia montado arriba de un suelo cristalino (1012 y 502b) en el 70% del área; el resto son bajos. Las respuestas son sorprendentes. Los datos del piloto de la Agropecuaria de Dolores demuestran que se pueden perder 2 toneladas de trigo por hectárea.

**“Al encalar, se incrementa, en promedio, casi un 25% el fósforo disponible en el suelo y cerca de un 20% del potasio”**

## ¿Qué costo tiene esto para el productor?

El encalado es un bien amortizable, es como el riego, un alambrado o un tajamar. Nadie lo hace para uno o dos años. Lo ideal es trasladar la caliza en momentos donde los fletes son más baratos, no en plena zafra porque tenés que hacer 500-600 km para trasladarla desde el lugar más alejado, que es Treinta y Tres. A los valores actuales, aplicar 4 o 5 toneladas de cal por hectárea, más la aplicación, ronda los US\$/ha 600-650. Los bancos ya están interesados en este tema y el gobierno está interesado en que esto pueda tener un mayor beneficio a través de la Comap (Ley de Inversiones).

Quizás un productor que tenga un 20%-30% de suelos ácidos pueda amortizar esa inversión con un crédito preferencial a un costo de US\$/ha 120-130 por año. Con los números de la Agropecuaria de Dolores, con el impacto positivo en el rendimiento y de reducción de gasto de fósforo y potasio, en dos años ya se cubrió esa inversión. Al encalar, se incrementa, en promedio, casi un 25% el fósforo disponible en el suelo y cerca de un 20% del potasio.



# ASISTENCIA PARA PRODUCTORES LECHEROS CON GARANTÍA SIGA FOGALE

Asistencia financiera con tasas y plazos especiales:

- Hasta U\$S 200.000.
- A financiar en hasta 3 años.
- Con cobertura de SiGa Fogale desde un 50 % a un 70 % de la asistencia.

Más información  
en [brou.com.uy](http://brou.com.uy)



**BANCO  
REPÚBLICA**

# Se embarcaron vaquillonas Holando a Turquía

**La operativa incluyó el testeo genómico del 100% de los vientres embarcados, con el requisito que fuera genética de origen de América del Norte**



Uruguay concretó la venta de 1.600 vaquillonas de la raza Holando, además de vaquillonas Aberdeen Angus preñadas a Turquía. La venta, realizada por la firma Gadoville SA, incluyó también vientres Angus con destino a Azerbaiyán, mercado que había quedado abierto en 2016, pero al que todavía no se habían concretado embarques.

La venta de vaquillonas Holando a Turquía constó de animales con información genealógica realizada por la certificadora Asociación Uruguaya de Datos e Información Ganadera (Audig). Se realizó el testeo genómico del 100% de los vientres embarcados, con el requisito de que se tratara de animales de la raza con genética en Estados Unidos y Canadá, que tienen un mejor funcionamiento en ambientes estabulados, que es la forma en que se produce en Turquía.

Las vaquillonas Holando, que fueron adquiridas a un valor más alto al que se está operando en el mercado debido a las exigencias de la información genealógica, se exportaron a un valor FOB de US\$ 1.100 por cabeza.

De acuerdo con los datos que figuran en los registros de Aduanas, se trató del primer embarque del año de animales de razas lecheras. Fuentes allegadas a la operación dijeron a La Lechera que la expectativa es mantener esta corriente comercial con más embarques en el correr de este año.

**De acuerdo con los datos que figuran en los registros de Aduanas, se trató del primer embarque del año de animales de razas lecheras**

Las vaquillonas Aberdeen Angus incluidas en esta operación eran animales diente de leche y 2 dientes, de menos de 22 meses, que es lo que establece el protocolo de importación de Turquía para vientres de razas carniceras. El embarque a Azerbaiyán incluyó vaquillonas Aberdeen Angus.

En lo que va del año la exportación uruguaya de vacunos en pie evoluciona a un ritmo mucho más intenso que en 2024. Información de Aduanas da cuenta de 42.977 vacunos en pie exportados, de los cuales 27.796 se destinaron a Turquía y 14.673 a Marruecos. Esta cantidad más que duplica las exportaciones del primer trimestre de 2024, cuando se embarcaron 20 mil vacunos en pie.

# ACTIVA LA VIDA DE LOS SUELOS PARA LOS CULTIVOS DE VERANO.



SUELOS VIVOS

TECNOLOGÍA ESTADOUNIDENSE  
PRODUCCIÓN URUGUAYA

**BioPlus 3** activa y alimenta el microbioma nativo del suelo, logrando:

- Descompactación del suelo.
- Mejor desarrollo radicular, mejor anclaje.
- Mayor desarrollo foliar.
- Plantas más fuertes y sanas.

SE PUEDE APLICAR CON HERBICIDAS  
EN PREPARACIÓN DE LOS BARBECHOS

Otros productos BioGro:

## Aqua Veta

Catalizador líquido cuántico.



## BioPlus

ORGÁNICO

Tecnología orgánica.

Conoce más sobre nuestros productos:  
[www.biogro.com.uy](http://www.biogro.com.uy)

biogrouy



biogrosrl.uy



biogro.uy



BioGro Uy



biogrouy

# África domina

**El que se considera será el motor del desarrollo de la economía mundial en el mediano plazo es el principal destino de los lácteos uruguayos**

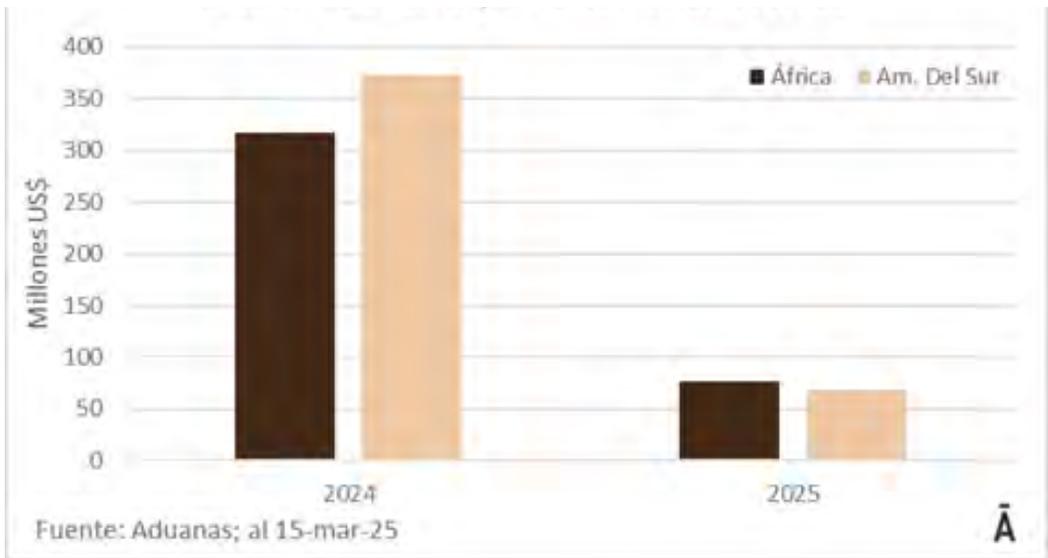
Dicen que África es el continente del futuro, el que próximamente —cuando logre ordenarse y disminuir la corrupción— tomará una senda de crecimiento económico similar a la de Asia en las últimas décadas. En el caso de los lácteos, ese futuro parece ya haber llegado. El continente africano es el principal originador de divisas de las exportaciones uruguayas en lo que va de este año, dejando atrás a América del Sur.

En los dos primeros meses del año Uruguay exportó lácteos al continente africano por US\$ 76,1 millones, superando a América del Sur que en el mismo período significó ventas por US\$ 68,9 millones. En 2024 había dominado el continente sudamericano con US\$ 372,6 millones, en tanto a África se vendió por US\$ 317,1 millones.

**En los dos primeros meses del año Uruguay exportó lácteos al continente africano por US\$ 76,1 millones, superando a América del Sur**

No son pocos quienes opinan que no falta tanto para el despegue africano. Entre ellos, el McKinsey Global Institute, que ha analizado el potencial de sectores como la manufactura, los servicios y la tecnología; así como el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional (FMI), cuyos estudios proyectan tasas de crecimiento positivas para múltiples economías africanas. Por otro lado, publicaciones influyentes como The Economist han resaltado la denominada “Africa Rising”, haciendo hincapié en la oportunidad histórica que supone una población joven, cada vez más preparada y abierta a la innovación.

## Destino de las exportaciones de lácteos



La clave está en la juventud. Una de las principales razones que sostienen que África será el próximo gran motor de la economía mundial es el potencial de su fuerza laboral joven: se proyecta que en las próximas décadas el continente albergue la mayor población en edad de trabajar. Esta juventud, combinada con el rápido proceso de urbanización, impulsa la creación de nuevos mercados internos y genera una creciente clase media que demanda más productos y servicios, abriendo el camino para la llegada de inversiones extranjeras y el desarrollo de industrias locales.

Está claro que las proyecciones no están exentas de desafíos, y de los grandes. Uno de los principales es la inestabilidad política y los conflictos armados que todavía afectan a ciertas regiones, lo cual desincentiva la inversión extranjera y dificulta el normal desarrollo de infraestructura y mercados. Asimismo, la corrupción y la debilidad institucional pueden minar la confianza de los inversores y obstaculizar el desarrollo de una gobernanza sólida y transparente.

Quienes esperan el despegue africano suponen que este comenzará en Nigeria, donde el crecimiento demográfico acelerado, sumado a un proceso de urbanización constante, impulsa la creación de una clase media con mayor poder adquisitivo y demanda de bienes y servicios.

Sin embargo, por más que Nigeria es un importador de lácteos, la participación de Uruguay es insignificante. En lo que va del año le vendió solo 20,5 toneladas de manteca por US\$ 135 mil. Nigeria importa lácteos (especialmente leche en polvo entera y descremada) desde países de la Unión Europea (Países Bajos, Irlanda y Dinamarca) y desde Nueva Zelanda. En menor medida, de Estados Unidos, pero poco y nada desde América del Sur.

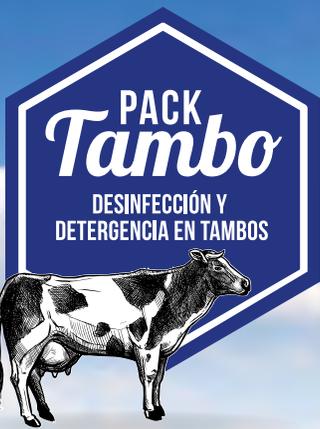
Uruguay tiene varios canales abiertos en África, pero todavía queda mucho camino por recorrer, en especial en destinos prometedores dentro de ese continente, como el mencionado caso de Nigeria.

## Quiénes sobresalen

Argelia es un destino tradicional para los lácteos uruguayos y es, por amplio margen, quien sobresale como cliente dentro del continente africano. Argelia disputa con Brasil la posición de principal cliente de la industria láctea uruguaya.

En el año al 15 de marzo Uruguay le exportó lácteos a Argelia por US\$ 60,1 millones, fundamentalmente leche en polvo entera (US\$ 55,5 millones), pero también descremada (US\$ 1,4 millones) y manteca (US\$ 2,9 millones).

Lo sigue muy de lejos Mauritania con US\$ 6 millones y completa el podio Egipto con US\$ 2,4 millones. Los otros dos países africanos que en lo que va del año adquirieron lácteos uruguayos por más de US\$ 1 millón son Costa de Marfil y Senegal.



## LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE

Pack tambo está especialmente diseñado para contribuir con las necesidades actuales de la industria.



Nueva línea



## DETERGENCIA SUSTENTABLE

Desarrollo motivado por el ahorro de energía, de agua y la protección del medio ambiente.

Contiene **Aktiv-plus**



**SIN FÓSFORO  
NI NITRÓGENO  
ULTRACLEAN®**



**División Ingredientes y Equipamiento**  
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09  
Tel.: 2514 5570  
Montevideo, Uruguay

**División Químicos**  
Cno. Pettirosi 4420  
Tel.: 2222 4806  
Montevideo, Uruguay

**Sucursal Nueva Helvecia**  
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691  
Tel.: 4554 4701  
Nueva Helvecia, Colonia, Uruguay

[nortesur.com.uy](http://nortesur.com.uy)



**nortesur**

GARANTÍAS E INNOVACIÓN  
PARA CADA INDUSTRIA

# Elección de un concentrado proteico

**¿Es el costo por tonelada el dato más importante? Las claves a tener en cuenta a la hora de suplementar para ganar en eficiencia productiva**



**Hay que solicitar a los fabricantes información completa que contemple el nivel de proteína digerible**

Cuando necesitamos aportar un concentrado proteico a la dieta de los animales, el precio es sin dudas un elemento que usaremos para elegir. Sin embargo, resulta que como único dato para tomar una decisión puede resultar engañoso. Los concentrados proteicos generalmente informan en sus etiquetas el valor de proteína bruta o cruda (PB, PC).

Es necesario considerar que, de ese total, solo una parte tiene efecto productivo. ¿Por qué? De la proteína verdadera que incorporaremos en forma de concentrado, resulta que una parte

será objeto de digestión en el organismo y podrá entonces incorporarse al metabolismo para mantener las funciones vitales y producir más carne, leche, etc. Esta fracción es la llamada proteína digestible (PD). Esta es la que interesa en términos de resultado económico, ya que redundará en mayor nivel de producción.

En cambio, la proteína administrada que no es digerida se pierde con la materia fecal, sin ninguna respuesta productiva. En consecuencia, si tenemos un material con relativamente buena PB pero que gran parte se pierde con las heces, no compensará lo invertido, aunque luzca como un buen negocio. ¿Cómo hacer una buena valoración del producto? Además de ver cuál es el nivel de PB total, debemos pedir el dato de digestibilidad. La misma es variable según el grano de que se trate y el proceso industrial al que fue sometido.

Existen métodos de laboratorio a los que acceden las plantas fabricantes de concentrados, que proporcionan datos confiables respecto a cuál será la proporción de proteína digestible en cada producto, que es el dato que le interesa como cliente.

Veamos un ejemplo:

	Expeller de soja	DDG Maiz	Pellet Canola
Precio (U\$S/ton)	420	280	265
Prot. Bruta(PB %) en producto fresco	43	28	30
Digestibilidad (%)	80	70	70
Prot. Digestible (PD%)	34.4	19.6	21
Costo Kg.Prot.digestible (U\$S)	1.22	1.43	1.26

Nota: valores promedio de diferentes productos que se ofrecen en nuestro mercado. Con estos valores, el producto aparentemente más caro resulta ser el más económico.

Con estos valores, el producto aparentemente más caro resulta ser el más económico. En resumen, si deseamos tomar una buena decisión, hay que solicitar a los fabricantes (proveedores) la información completa, que contemple el nivel de proteína digestible. Su asesor en nutrición le ayudará a encontrar la mejor y más económica opción.

Fuente: Equipo técnico de Panarmix



## ¡NUEVOS PRODUCTOS!

Descubrí la calidad y el sabor de los bastones de mozzarella y las nuggets 100% pechuga de pollo.

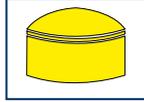
Encontralos en la góndola de congelados.



# Tratamiento de efluentes Tambos Y feedlots

Las máquinas mas vendidas en Uruguay

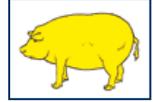
**SEPCOM**<sup>®</sup>  
Separador de purines



Digestado de Biogás



Purín de vaca



Purín de cerdo



VARIAS  
PATENTES EN TRÁMITE



Dir: Cerrito 420 of 305 Montevideo Tel 29168614 Wapp +59894662410  
Info@gpnuy.com. www.gpnuy.com

GPN se incorpora a la  
segunda edición de Mercoláctea Uruguay



# De Izaguirre asumió en el Inale

**El nuevo presidente reconoció que tiene varios frentes para potenciar a la cadena lechera en los próximos cinco años**



**“El problema de la escala es importante”, reconoció**

En una ceremonia realizada en la sede de la institución, Ricardo de Izaguirre asumió oficialmente como nuevo presidente del Instituto Nacional de la Leche (Inale), en relevo de Juan Daniel Vago.

La actividad contó con la presencia del ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Alfredo Fratti, así como de representantes del sector productivo, industrial y diversas instituciones vinculadas a la lechería.

En su discurso, de Izaguirre, que ya había sido presidente del Inale durante los gobiernos del Frente Amplio, subrayó la importancia de la lechería como una actividad que asienta a las familias en el campo, generando empleo y desarrollo en el medio rural. Además, destacó la necesidad de un enfoque colaborativo y cooperativo para fortalecer la producción y la industria, impulsando el crecimiento del sector de manera sostenible.

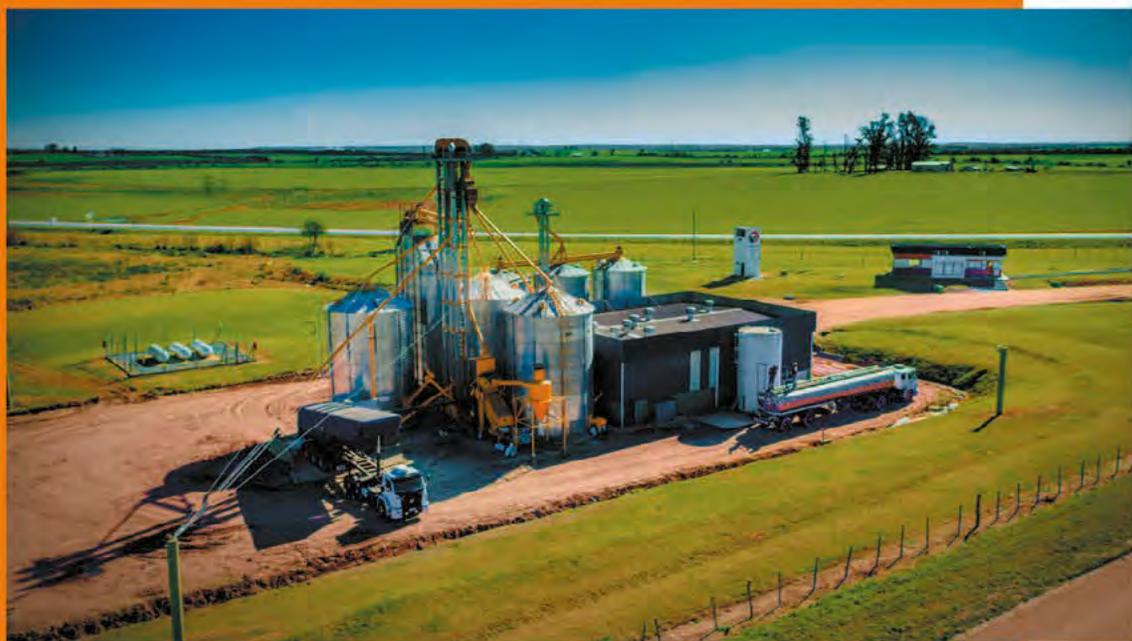
De Izaguirre destacó el papel y rol que jugó el expresidente José Mujica en el apoyo a la lechería cuando atravesó una de sus tantas tormentas.

**“Es una institución muy chica que requiere mucha articulación”**

“Es una institución muy chica que requiere mucha articulación”, indicó el nuevo titular del Inale. Además, destacó como una de sus fortalezas que “ningún tambero es competidor del otro” y que siempre reina un espíritu de colaboración entre los productores, en particular entre los de menor escala. “El ser solidario es rentable”, aseguró. De todas formas, admitió que hay un desafío por atender en materia de acceso a la tierra y productividad, ya que el 64% de la leche del país está concentrada en el quintil superior. “El problema de la escala es importante”, reconoció.

En otro pasaje, el presidente del Inale mencionó las dos propuestas que las gremiales lecheras han presentado para potenciar el desarrollo del sector, como la instrumentación de un seguro de precio (ANPL) o el plan para la expansión del riego en la lechería que promueve la Sociedad de Productores de Leche de Florida (SPLF).

Para cerrar, de Izaguirre señaló que la tarea principal del Inale bajo su gestión pasará por que “la lechería sea el mejor lugar para trabajar. Donde hay lechería, hay vida en los pueblos”, afirmó.



## Planta industrial Nuevo Berlín



PANARMIX

Agregamos valor en origen  
a la producción de granos  
del litoral uruguayo



**PANOIL**

COADYUVANTE  
AGRICOLA



EXPELLER DE SOJA

**4560 8064**

**Nuevo Berlín Ruta 24 Km 19**

**PANARMIX.COM**

# NOVEDADES PROLECO



## NUEVAS AUTORIDADES

El pasado 10 de marzo asumió el nuevo Consejo Directivo de PROLECO, por el período marzo 2025 /marzo 2027, quienes resultaron electos en el acto eleccionario del pasado 10 de diciembre de 2024.

El mismo quedó integrado de la siguiente manera:

- Gerardo Perera (Presidente)
- Cono Daniel Ruiz (Vicepresidente)
- Guillermo Echeverría (Secretario)
- María de los Ángeles Aristegui (Tesorera)
- Mariano Balles (Vocal)



# NOVEDADES PROLECO



## PROYECTO SOLIDARIO MIMOCHI

Reafirmando el compromiso de la cooperativa con la comunidad, una vez más como desde hace 7 años, PROLECO formó parte del "Proyecto Mimochi Uruguay", a través del cual se entregan mochilas escolares completas a niños de contextos críticos de todo el país, con énfasis en zonas periféricas de las ciudades y zonas rurales de bajo recursos.

Es una actividad que compromete a todo el equipo de funcionarios y directivos de la cooperativa, tanto en el armado de las mochilas y los kits escolares, como en la entrega de estas en las instituciones seleccionadas por Mimochi, reforzando así los valores cooperativos.

En este año 2025 PROLECO entregó mochilas a los chicos de 3 instituciones:

- Escuela Rural Nro.116  
paraje Punta de Carretera /Tacuarembó
- Escuela Rural Nro. 113  
paraje Picada de Cuello /Tacuarembó
- Hogar de niños "Casa Vadlocco"



## CONTAMOS CON UNA AMPLIA LINEA DE HÍBRIDOS PARA LA LECHERIA

### SORGO

#### GRANO

JOWAR FOOD II  
FLASH 10 OT  
NUGRAIN 315  
NUGRAIN 301 AB  
NUGRAIN 311 AB

### MAÍZ

IPB 2881 VT3PRO  
9926 VIPTERA 3  
IPB 7810 RIG  
NUFEED 4220 BMR

#### FORRAJE

CANDY MAX  
CANDY GRAZE MT BMR  
NUGRASS 900 F  
SUPERGAUCHAZO

#### SILO

NUSIL 600 BMR  
BMR 2000



SOMOS LOS MISMOS, SOMOS **NUSEED**



@NUSEED.UY

# Di Santi: “El inicio de la zafra es auspicioso”

**Los valores están hoy 10-15% por encima del año pasado, aunque habrá una “oferta voluminosa”**



La zafra de ganado lechero de otoño arrancó movida, y con varios negocios particulares al cierre del verano. En diálogo con La Lechera el director del Escritorio Di Santi (DSR), Federico Di Santi, consideró que “el inicio de la zafra es auspicioso”, con buenos niveles de colocación para los partos de marzo-abril y un “ánimo renovado” de los productores a nivel general.

**Hoy las vaquillonas generales buenas se están colocando sobre un eje de US\$ 1.500-1.600**

Sobre los valores, hoy los ganados se están colocando sobre 10-15% versus el arranque de la pasada zafra de otoño. Hoy las vaquillonas generales buenas se están colocando sobre un eje de US\$ 1.500-1.600, mientras que los ganados definidos de punta se venden 10%-15% sobre ese nivel.

“El clima viene jugando un papel muy importante. Además, tenemos una relación de producción y costo de leche que es buena”, destacó el operador.

Por otro lado, uno de los aspectos que sobresale en esta zafra es que hay una “oferta voluminosa”, por lo que se requiere que la “demanda responda” para colocar todo ese ganado que saldrá al mercado en el correr de las próximas semanas. Los valores más firmes del mercado también llevan a que los potenciales vendedores ofrezcan un mayor volumen de animales frescos al mercado en esta zafra.

Di Santi consideró que, si no hay factores que cambien la coyuntura en forma “drástica”, como el clima, todo hace pensar que los valores de comercialización se mantendrán firmes.

El principal del escritorio DSR comentó algunas de las actividades destacadas que tendrá la firma en los próximos meses. Este viernes 28 el escritorio tendrá la primera gran liquidación con 400 Holando SH Generación del tambo Paso Viejo SARL. Se destacan 140 vacas y vaquillonas en producción.

**Los valores más firmes del mercado también llevan a que los potenciales vendedores ofrezcan un mayor volumen**

La actividad de DSR continuará el próximo 11 de abril con una gran liquidación con 700 Holando de un tambo muy próximo a Florida. En tanto, el 26 de abril será el turno de otro clásico de la zafra: El Chivo de Antognazza, con 60 toros en edad de servicio y también vaquillonas próximas.

La zafra de ganado lechero para el escritorio DSR tendrá otro punto destacado en el marco de la segunda edición de la Mercoláctea, que irá del 15 al 17 de mayo. Allí saldrán a la venta en un mismo día la genética de la Muesca de Darío Jorcin, las Jersey de la Rosa Blanca y, por primera vez, el primer remate de 150 embriones Holando de Estancias del Lago, el megatambo e industria de Durazno.

# XILOS GROUP



9 PIES X 100 MTS

● Operario experimentado incluido.

● Mantenimiento, repuestos y reparaciones a cargo de Xilos.

● Facturación Directa a productor o via PROLESA

## SERVICIO DE EMBOLSADO

ALQUILER A:  
CONTRATISTAS RURALES  
PRODUCTORES AGROPECUARIOS  
(TAMBOS - ENGORDE)

### CONTACTO

#### XILOS GROUP

Isabel Selhay  
Juan I. Cardozo 524 - Florida  
Cel: +598 99 788 950  
isaselhay@hotmail.com

# Baja el precio de semillas forrajeras

**La gran mayoría de las especies que implantan los tambos en otoño-invierno tiene valores inferiores o iguales al año pasado**



La asociación que nuclea a las principales empresas productoras de semillas de Uruguay (ANAPROSE) dio a conocer los valores de referencia para las especies forrajeras en 2025.

Se observó un descenso generalizado en las diferentes propuestas de forraje. A modo de ejemplo, la alfalfa "Chaná" cae 27,8% en su cotización, retornando a valores similares a los de 2020, 2021 y 2022, tras el efecto en los valores de los dos años de sequía que impactaron sobre la producción. Si bien las bajas son generalizadas, la única especie que no registra caídas en sus cotizaciones es la achicoria debido a su gran dependencia de la importación.

A continuación, los valores expuestos por ANAPROSE y su variación anual:

## **Avenas**

En el caso de las avenas se puede marcar un descenso promedio del 6,4% en las cotizaciones, donde las Byzantinas pasan de US\$ 0,50 a US\$ 0,45 (-10%), las negras pasaron de US\$ 0,95 a US\$ 0,90 (-5,3%) y las Sativas de US\$ 0,58 a US\$ 0,55 (-5,2%).

## Raigrás anual

Los raigrases anuales descienden 11,6% en promedio. El raigrás E. 284 cotiza a US\$ 1,45 (-9,4%) y entre los privados, los diploides cotizan a US\$ 1,63 (-24,2%), los itálicos se ubican en US\$ 3,00 (-9,1%) y los tetraploides caen a US\$ 2,30 (-5,3%).

## Festucas

En el caso de las festucas, las referencias marcan valores estables para las privadas en US\$ 8,00 por kilogramo, mientras que la festuca Tacuabé pasó de US\$ 6,00 a US\$ 5,13 (-14,5%); las demás variedades públicas no tienen referencias este año.

## Dactylis

Las referencias para los dactylis Oberon se mantuvieron estables en US\$ 7,00, mientras que las variedades privadas pasaron de US\$ 7,80 a US\$ 7,15 (-0,7%).

## Trébol

Las bajas fueron en las dos variedades, pero principalmente en el caso del blanco. De acuerdo con los datos de ANAPROSE, el trébol blanco pasó de US\$ 7,80 a US\$ 6,10 (-21,8%), mientras que el trébol rojo pasó de US\$ 6,00 a US\$ 4,93 (-17,8%).

## Lotus

El lotus Corniculatus pasó de US\$ 7,95 en 2024 a US\$ 7,10 este año, descendiendo 10,7%.

## Alfalfas

En este caso los descensos en los valores son importantes. En el caso de la alfalfa Chaná, las referencias pasaron de US\$ 7,90 a US\$ 5,70 (-27,8%), mientras que las alfalfas privadas se ubican en US\$ 7,25, cayendo 17,6%.

## Achicoria

La achicoria es la única especie forrajera que no muestra variaciones negativas en sus cotizaciones. En el caso de la achicoria Lacerta, los precios se mantuvieron estables en US\$ 9,00, mientras que las privadas pasaron de US\$ 12 a US\$ 13 el kilogramo (+8,3%).

# *Analice todo en un solo lugar*



*Análisis de suelos, muestreos  
a domicilio, asesoramiento técnico  
y más.*

*Ruta 5 Km 91.700, Florida, Uruguay*

4353 8330 / 099 769 981 / 099 608 339

info@campolab.com.uy – www.campolab.com.uy



Campo**Lab**  
LABORATORIO

# La revolución silenciosa de la lechería brasileña

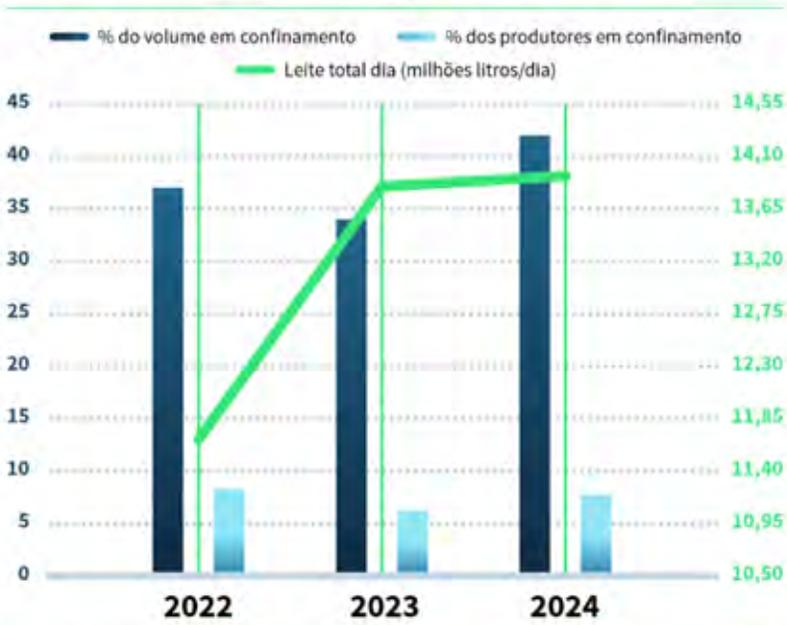
**Hay tamberos que obtienen un ingreso que supera en más de 10 veces al que logran los sojeros**

El surgimiento de Brasil en el agronegocio mundial, desde ser un importador neto de alimentos a convertirse en un importante exportador de materias primas agrícolas, está decidido a alcanzar a la producción lechera, hasta el punto de que los empresarios lecheros ya han decidido que el sector deje de ser el “patito feo” del agronegocio.

La baja productividad de la pecuaria está comenzando a dar muestras de cambios. Impulsada por la competencia por la tierra con la agricultura, parece estar tomando forma una transformación capaz de provocar una revolución en la productividad de la lechería brasileña.

## Intensificação na pecuária leiteira

Evolução da participação dos sistemas estabelecidos no volume de leite e do número de produtores\*



\*Base de fornecedores de 22 laticínios

Fonte: MilkPoint

Todavía silencioso, el cambio comenzó con un selecto grupo de productores que abrazaron la tecnología —como ocurrió en la siembra de granos a partir de los años 1970— para cambiar los parámetros de rentabilidad de la leche. En algunos casos, los productores de leche ya son capaces de superar la rentabilidad de la soja. “Cuando la región es propicia para la agricultura, solo hay dos opciones: dejar la actividad o aumentar la productividad para competir”, afirma Marcelo Carvalho, CEO de Milkpoint Ventures, una de las referencias brasileñas en la producción lechera.

**“Ya hay productores que producen 30 mil litros de leche por hectárea al año, con una facturación de R\$ 90 mil a R\$ 100 mil por hectárea al año”**

Entusiastas como Carvalho ya empiezan a ver el vaso medio lleno. Poco a poco, la transformación del sistema de producción lechera ha ido mostrando su valor. “Ya hay productores que producen 30 mil litros de leche por hectárea al año, con una facturación de R\$ 90 mil a R\$ 100 mil por hectárea al año (unos US\$/ha 18 mil). “Es 10 veces más que lo que recauda el área de soja”, compara.

La estrategia de abastecimiento de las grandes industrias en Brasil ofrece algunas pistas sobre este movimiento. Una investigación de MilkPoint con lecherías responsables del 34% de la leche fiscalizada en Brasil muestra que el 42% de la leche comprada el año pasado fue producida en el sistema de confinamiento.

En 2019, fue solo del 16%. La migración al confinamiento, un modo de producción intensivo que demanda más genética, tecnología y alimentos —básicamente maíz—, requiere un cambio en la productividad.

# REMATE ESPECIAL OTOÑO



Juan I. Mangado.  
Carlos Torterolo.  
Carlos Ithurralde.  
Roberto Mesa.  
Héctor Martínez.

## 100

### Vacas y Vaquillonas SH y PI.

## 25

### Toros PI.

EN PISTA Y EN VIVO  
POR CAMPO TV

campo

## Sábado 12 de abril - 14 horas

Cabaña MALKE-KO (Cno de la Costa Km 2,5 - San José)



Scotiabank

## UN AÑO LIBRE DE PLAZO

SORÍA  
NEGOCIOS RURALES

MU

Mejoramiento  
y Control Lechero  
Uruguayo



WEIZUR

ITHURRALDE

Servicio Seguro

Mucho más que un buen negocio

25 DE MAYO Y HERRERA  
www.sorianegociosrurales.com

☎ 4342 3808

☎ 099 342 051



Valter Galan, ingeniero agrónomo y director técnico de MilkPoint, calcula que el confinamiento sólo tiene sentido si el productor puede producir 30 litros por vaca diariamente. En este nivel la actividad puede reportar rendimientos interesantes.

## Un retorno más que interesante

Marcílio Branquinho, propietario de la Hacienda Cobiça, en la localidad de Três Corações, en el estado de Minas Gerais, es un ejemplo de esta transformación. “Hemos estado confinados desde 2010 y fue un punto de inflexión”, dijo el ganadero a The AgriBiz. En la década de 1990 este tambo tenía un sistema pastoril con 50 vacas y producía 10 litros diarios por animal ordeñado. Hoy, con un sistema de confinamiento, produce 40 litros diarios en un rebaño de 2.000 vacas holandesas. El predio ya obtuvo la autorización para llevar su stock a 3.500 vacas.

Esto sólo es posible porque la actividad es rentable. “En los últimos 10 años, sólo debe haber habido uno por debajo del 20%”, dijo el ganadero. El modelo de negocio de Fazenda Cobiça ayuda a estabilizar los márgenes. Con producción propia de maíz para alimentar a su ganado y contratos a largo plazo para suministrar leche a las lecherías Piracanjuba y Lactalis, Branquinho evita los picos y valles de los precios de la leche, lo que hace que el negocio sea más predecible económicamente.

**“Hay productores de leche en Brasil que obtienen un retorno del 20% al 30% sobre el capital invertido al año”, afirmó Galan, de MilkPoint**

“De hecho, hay productores de leche en Brasil que obtienen un retorno del 20% al 30% sobre el capital invertido al año”, afirmó Galan, de MilkPoint. Aunque estas historias de éxito todavía están restringidas a los grandes productores, los ejemplos muestran que Brasil también puede ser una potencia en el sector lechero. “Los mejores aquí están entre los mejores del mun-

do”, destacó Carvalho. Con un rebaño de 9,3 millones de vacas y 99,4 mil millones de litros producidos anualmente, Estados Unidos es un referente en producción de leche en sistema de confinamiento.

Según el CEO de MilkPoint, la productividad media estadounidense es de 35 litros por vaca al día, un nivel que Branquinho supera. Al observar los datos brasileños en su conjunto, Carvalho nota una disonancia con las transformaciones que vienen ocurriendo. “El promedio brasileño representa cada vez menos lo que sucede en estratos específicos”, afirmó. Según datos del último censo agropecuario del IBGE, de 2017, cada productor de leche en Brasil produce, en promedio, apenas 53 litros por día. Estos datos tienen en cuenta a más de 1,1 millones de productores de leche, incluidos aquellos que producen sólo para subsistencia.

**“El 1% de los productores que abastecen a las lecherías tienen más de 5 mil litros diarios, y representan el 26% de la captación de estas industrias”**

En las últimas encuestas de MilkPoint se puede observar que el promedio por productor es mucho mayor. “Identificamos que el 1% de los productores que abastecen a las lecherías tienen más de 5 mil litros diarios, y representan el 26% de la captación de estas industrias”, indicó.

Entre los días 15 y 16 de mayo, MilkPoint realizará el MilkPro Summit, un evento en Atibaia (SP) que reunirá a los mayores productores de leche, grandes industrias y expertos para discutir las oportunidades y el futuro de la producción lechera en Brasil.

# Una bolsa para cada propósito

¡Hacé tu consulta!

## Distintas capacidades

Diámetros 5, 6, 9, 10 y 12 pies

Largos: 60, 75 y 100m

Silobolsas para granos y forrajes

**IpesaSilo**

**FODDER**

**LA MALLA CON MAYOR RESISTENCIA DEL MERCADO**

## SILOMANTAS PARA FORRAJE



**ULIREN**

Av. Millán 5308  
Cel.: 099 003 614

# Fonterra mantiene el optimismo

**Las expectativas siguen siendo favorables, con la cooperativa neozelandesa enfocando su actividad en negocios con empresas y cerrando la división de ventas al consumo**

La neozelandesa Fonterra, jugador fundamental del mercado internacional de lácteos, observa las perspectivas del año con optimismo. En su última revisión de proyecciones, elevó las expectativas de recolección de leche y mantuvo el rango esperado de ganancias para 2025.

Según el portal Dairy Reporter, la cooperativa neozelandesa informó sólidos resultados provisorios, en tanto mantiene el foco en ofertas B2B (de empresa a empresa) y avanza en planes para vender su unidad de ventas al consumidor.

Los números del 2024/25 a mitad del ejercicio muestran resultados sólidos tanto en lo que refiere a ganancias netas (+8% anual a NZ\$ 729 millones, unos US\$ 419 millones) como en las ganancias por acción. La expectativa se mantiene para el año fiscal 2025 en un rango de NZ\$ cents 55-75 de ganancia por acción.



El CEO de Fonterra, Miles Hurrell.

Para el precio de la leche en la puerta del tambo, Fonterra mantuvo una proyección en un rango de NZ\$ 9,70-10,3 por kilo de sólido, con un promedio de NZ\$ 10, equivalente a unos US\$ 5,75 (o 242 pesos uruguayos).

Esta expectativa de precios sostenidos se da a pesar de que se elevó la proyección de producción. Las mejores condiciones forrajeras llevaron a elevar las expectativas de recolección de leche este año a 1.510 millones de kilos de materia seca, 2,7% por encima de la proyección anterior.

“La cooperativa está pasando por un muy buen momento, con la recolección, el precio proyectado y las ganancias todas por encima de los resultados del año pasado”, expresó el CEO, Miles Hurrell.

Según Dairy Reporter, los favorables números que está manejando y proyectando la cooperativa neozelandesa la ponen en una buena posición al momento de negociar la venta de su negocio de operaciones directas al consumidor.

Fonterra está evaluando tanto una salida a bolsa como una venta directa a otro actor del sector, pero ha manifestado que no apresurará su decisión, creando así el escenario para una posible guerra de ofertas entre inversores y compradores estratégicos, con el fin de determinar cuál sería la mejor propuesta de valor para sus propietarios, los productores.

Al mismo tiempo, la estrategia de Fonterra de enfocarse en el mercado B2B a través de la unidad de Ingredientes y Foodservice de la cooperativa avanza según lo previsto. La cooperativa ha anunciado capacidad de producción adicional para ambas divisiones, con obras ya en marcha en Studholme para la producción de proteínas de alto valor y en Edenhale para una nueva planta de crema UHT.

Además, los tamberos también se beneficiarán de una mayor financiación vinculada a la sostenibilidad gracias a los acuerdos con Nestlé y Mars, que se suman a la propia estructura de precios sostenibles de la cooperativa.



# Llegó PlanVerde

Más que un plan,  
más oportunidades para crecer.



## PRO PASTO:

Medí el crecimiento de tus pasturas y tomá las mejores decisiones.



## PRO AGUA:

Proyectos llave en mano, acceso a créditos y ejecución.



## PRO SOMBRA:

Planificá, financiá y construí tus estructuras para sombra.



Comunicate por el **4352 2831**



Construyendo  
Futuro



Campo de Recría

# Ingreso de terneras a Recría Común



- Sin guampas.
- Con Vacuna Aftosa (15 días antes vacunado para mover).

Agenda hasta:  
viernes 4 de abril

Fecha de ingreso:  
23 de abril



Construyendo Futuro



# Período de vacunación antiaftosa

01/04/25 al 30/04/25

Seccionales policiales	Fechas de distribución	Lugares de distribución	Horario
1°, 3°, 5°, 7° y 16°	Martes 01/04 Miércoles 02/04	Comisaría 25 de Mayo, Cardal, Mendoza Gde. y Local FERIA ARF.	8.30 a 12.30 h
10°, 11° y 12°	Jueves 03/04	Comisaría Capilla del Sauce Oficina Battle y Ordóñez	8.30 a 12.30 h
10°, 11° y 12°	Viernes 04/04	Comisaría Capilla del Sauce	8.30 a 12.30 h
4°, 8°, 9°, 10° y 13°	Viernes 04/04 Lunes 07/04	Local FERIA ARF Comisaría Sarandí Gde.	8.30 a 12.30 h
2°, 6° y 14°	Miércoles 09/04 Jueves 10/04	Comisarias: Fray Marcos, Casupá y Cerro Colorado	8.30 a 12.30 h
11° y 12°	Jueves 10/04	Cerro Chato Secc. 8° Durazno	8.30 a 12.30 h
Todas	Lunes 14 a miércoles 30 de abril	Oficina MGAP Florida	8.30 a 14.30 h

**Importante:**

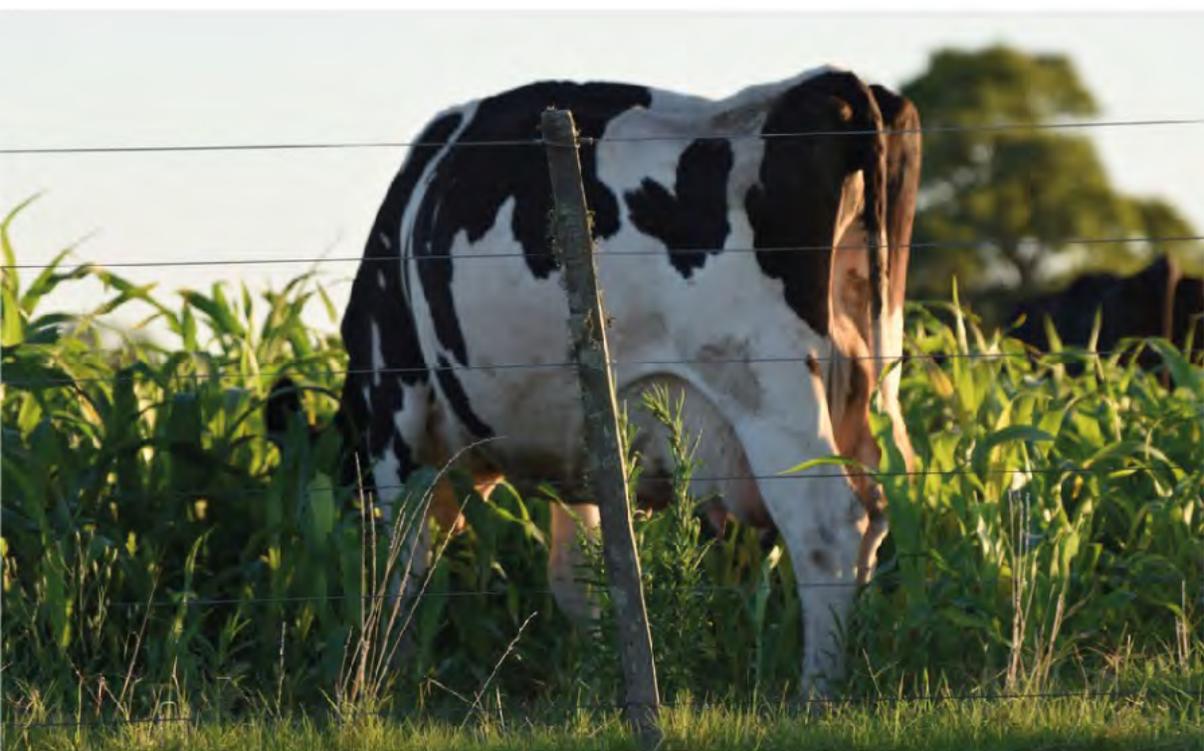
Concurrir con declaración jurada de julio 2024 y planilla de control sanitario actualizada.  
Llevar conservadora con refrigerantes.



Construyendo Futuro



**TARDÁGUILA**  
AGROMERCADOS



# LECHERÍA

**Todos los jueves en Informe Tardáguila,  
especial de lechería. Semana a semana  
lo más importante del sector lácteo**



**SUSCRIBITE A  
INFORME TARDÁGUILA**

[www.tardaguila.uy](http://www.tardaguila.uy)



# Indicadores

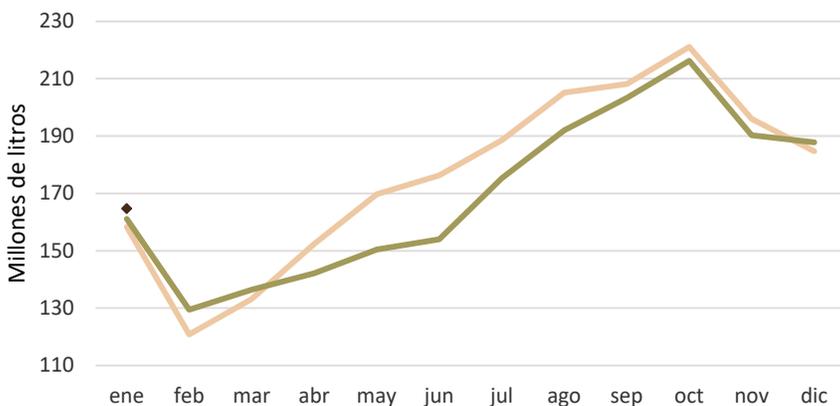
## Remisión

### Remisión de leche a plantas industriales

	Nov-24	Dic-24	Ene-25	Acumulado anual	
				2025	Dif % 25/24
Millones de litros	193	190	165	165	2,2%

Fuente: Inale

### Remisión de leche a plantas industriales

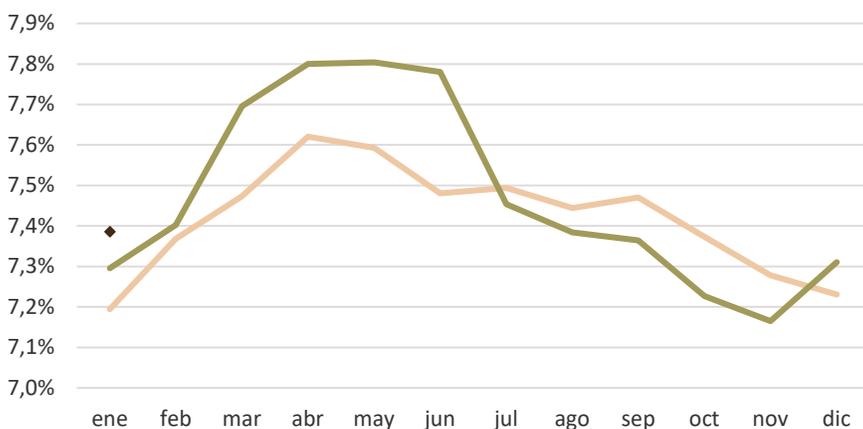


Fuente: Inale

— 2023 — 2024 —◆ 2025

Á

### Contenido de grasa y proteína



Fuente: Inale

— 2023 — 2024 —◆ 2025

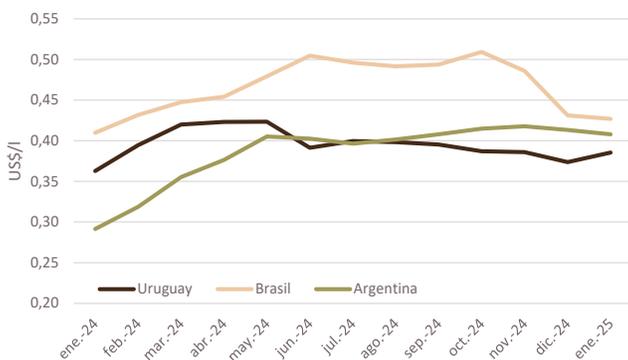
Á



## Precios

		Precio de la leche al tambero en la región			Diferencia %	
		Feb-24	Ene-25	Feb-25	Mes	Año
Uruguay	\$/l	15,43	16,85	0,00	-100,0%	-100,0%
Brasil	R\$/l	2,13	2,58	2,65	2,7%	24,1%
Argentina	Ar\$/l	291,69	444,11	447,42	0,7%	53,4%
Uruguay	Cents US\$/l	0,39	0,39	0,00	-100,0%	-100,0%
Brasil	Cents US\$/l	0,43	0,43	0,46	7,4%	6,2%
Argentina	Cents US\$/l*	0,32	0,41	0,40	-0,9%	26,9%
Datos en rojo estimados; * Cambio exportadores						
Fuente: Inale, MAGyP, Cepea						

### Precio de la leche al productor



### Precios promedio en el Global Dairy Trade

	Diferencia (%)		
	18-Mar	Mes	Año
Valor medio	4.245	-3%	21%
Leche en polvo entera	4.052	-2%	29%
Leche en polvo descremada	2.729	-1%	8%
Manteca	7.667	4%	20%
Quesos	4.976	2%	19%
Volumen comercializado (tons)	19.540	-14%	-1%
Fuente: GDT, en US\$/t			

### Precios de referencia de hacienda

		Feb-25	Mar-25			Feb-25	Mar-25
Razas lecheras				Razas carniceras			
Vaca en producción	US\$/cabeza	1300-1500	1300-1500	Novillo gordo	US\$/k carcasa	4,09	4,43
Pieza de cría	US\$/cabeza	650-800	650-800	Vaca gorda	US\$/k carcasa	3,81	4,19
Vaquillona próxima	US\$/cabeza	1300-1600	1300-1600	Ternero 180 k	US\$/k en pie	2,75	3,00
Ternera	US\$/cabeza	350-400	350-400	Novillo 240-300k	US\$/k en pie	2,38	2,53
Vaca refugio especiales	US\$/k carcasa	3,40	3,80	Vaca invernada	US\$/k en pie	1,66	1,83
Vaca refugio buena	US\$/k carcasa	3,30	3,68	Fuente: TA, ACG			

## Exportaciones

### Exportaciones uruguayas de lácteos

	Feb-25		Acumulado anual		Dif % 24/23	
	Tons	US\$/t	Tons	US\$/t	Tons	US\$/t
Leche en polvo entera	13.127	3.949	27.048	3.828	7%	15%
Leche en polvo descremada	1.588	3.178	3.063	3.039	0%	0%
Manteca	506	6.429	1.948	6.356	3%	30%
Queso	1.717	4.932	3.516	4.878	-24%	0%
Total	20.580	3.662	42.472	3.653	4%	9%
Fuente: en base a Inale						



## Exportaciones

### Valor medio de exportación de manteca



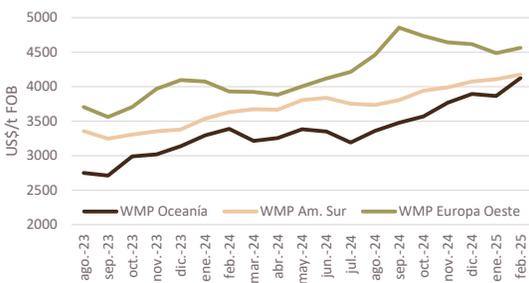
## Referencias

### Referencias internacionales

		Dif %		
En US\$/t		Feb-25	Mes	Año
Leche en polvo entera	Oceanía	4.125	7%	22%
	Am. Sur	4.175	2%	15%
	Europa Oeste	4.563	2%	16%
	EEUU	4.768	-4%	3%
Leche en polvo descremada	Oceanía	2.938	5%	6%
	Am. Sur	3.150	2%	2%
	Europa Oeste	2.688	-2%	-2%
	EEUU	2.864	-5%	8%
Manteca	Oceanía	7.294	7%	12%
	Europa Oeste	7.563	-2%	27%
Cheddar	Oceanía	4.956	2%	15%
	EEUU	4.155	0%	20%

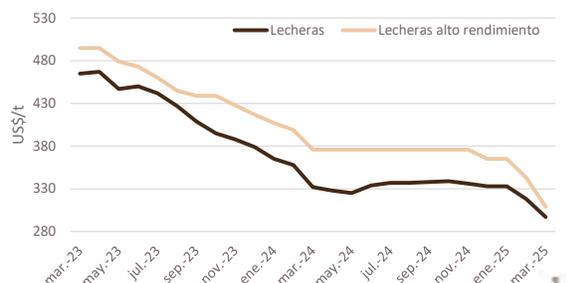
Fuente: USDA

### Precio de leche en polvo entera



Fuente: USDA

### Precio de los alimentos balanceados



Fuente: CMPP

### Referencias de precios de insumos

				Diferencia %		
				Último	Mes	Año
Maíz	Superior Grado I	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
	Bueno Grado II	Puesto en Montevideo	US\$/t	235	0%	34%
	Importado partido	A retirar de Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
Sorgo	14% humedad	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
Cebada	Forrajera buena	Puesto en Montevideo	US\$/t	175	0%	25%
Harina de soja	46% proteína, 1,5% grasa		US\$/t	363	-5%	-16%
Soja	2022/23	Puesta en Nueva Palmira	US\$/t	354	-2%	-12%
Trigo	2022/23	Puesto en Nueva Palmira	US\$/t	197	-4%	10%
Alimento balanceado	Lecheras	A retirar de planta	US\$/t	297	-7%	-11%
	Lecheras alto rendimiento	A retirar de planta	US\$/t	309	-10%	-18%

Promedio de rango informado por la CMPP



**CONSTRUYENDO  
FUTURO**

[splf.com.uy](http://splf.com.uy) /   

# LA LECHERA

FLORIDA - URUGUAY

**DIGITAL**

Edición: Tardáguila Agromercados

Staff: Andrés Oyhenard y Rafael Tardáguila

Arte: algebra.uy

Producción comercial: andres@tardaguila.com.uy

Contacto: Tel.: 26183383 | info@tardaguila.com.uy